

GRIFOLS

Resultados 1T 2025

12 de mayo de 2025

Aviso legal

Información importante

Esta presentación no constituye una oferta o invitación a la compra o suscripción de acciones, de conformidad con lo dispuesto en el Reglamento (UE) 2017/1129 del Parlamento Europeo y del Consejo, de 14 de junio de 2017, sobre el folleto que debe publicarse en caso de oferta pública o admisión a cotización de valores en un mercado regulado y por el que se deroga la Directiva 2003/71/CE, la Ley 6/2023, de 17 de marzo, del Mercado de Valores y de Servicios de Inversión, y su normativa de desarrollo. Asimismo, el presente documento no constituye una oferta de compra, venta o canje, ni una solicitud de oferta de compra, venta o canje de valores, ni una solicitud de voto o aprobación en ninguna otra jurisdicción. Esta información no ha sido auditada.

Declaraciones prospectivas

Esta presentación contiene información y afirmaciones prospectivas sobre Grifols basadas en supuestos y previsiones actuales de la dirección de Grifols, incluidas cifras pro forma, estimaciones y sus supuestos subyacentes, afirmaciones sobre planes, objetivos y expectativas con respecto a inversiones de capital, sinergias, productos y servicios, y afirmaciones sobre resultados futuros. Las declaraciones prospectivas son declaraciones que no constituyen hechos históricos y se identifican generalmente por las palabras "esperadas", "potenciales", "estimaciones" y expresiones similares. Aunque Grifols considera que las expectativas reflejadas en dichas declaraciones prospectivas son razonables, diversos riesgos conocidos y desconocidos, incertidumbres y otros factores podrían dar lugar a diferencias significativas entre los resultados futuros reales, la situación financiera, la evolución o el rendimiento de la compañía y las estimaciones aquí recogidas. Estos factores incluyen los comentados en nuestros informes públicos presentados ante la Comisión Nacional del Mercado de Valores y la Securities and Exchange Commission, que son accesibles al público. La Sociedad no asume responsabilidad alguna en cuanto a la actualización de estas previsiones o su adecuación a acontecimientos o desarrollos futuros. Las declaraciones prospectivas no constituyen garantías de resultados futuros. No han sido revisadas por los auditores de Grifols.

Medidas de rendimiento alternativas

Este documento y cualquier teleconferencia o webcast relacionado (incluida una sesión de preguntas y respuestas) contienen, además de la información financiera preparada de acuerdo con las NIIF, medidas alternativas de rendimiento ("APM", por sus siglas en inglés), tal y como se definen en las directrices emitidas por la Autoridad Europea de Valores y Mercados ("ESMA", por sus siglas en inglés) el 5 de octubre de 2015. Las APMs son utilizadas por la dirección de Grifols para evaluar el rendimiento financiero, los flujos de efectivo o la posición financiera del grupo a la hora de tomar decisiones operativas y estratégicas para el grupo y, por lo tanto, son información útil para los inversores y otras partes interesadas. Algunos APM clave forman parte de los objetivos de remuneración de los consejeros ejecutivos, directivos y empleados.

Las APM se elaboran de forma coherente para los periodos presentados en este documento. Deben considerarse adicionales a las medidas NIIF, pueden diferir de las definiciones dadas por los organismos reguladores relevantes para el grupo y de las medidas de título similar presentadas por otras empresas. No han sido auditadas, revisadas o verificadas por el auditor externo de Grifols. Para más detalles sobre la definición, explicación del uso y conciliación de las medidas de rendimiento alternativas, consulte el apéndice y el documento "Medidas de rendimiento alternativas" de nuestra página web www.grifols.com/en/investors.

Agenda

01 | Desempeño del negocio

02 | Finanzas

03 | Observaciones finales

04 | Anexos



Nacho Abia
Consejero Delegado (CEO)



Rahul Srinivasan
Director Financiero (CFO)

1T'25: Superando el plan

- **Continuación del fuerte impulso**
- **Bien posicionados para navegar el dinamismo de los mercados**

Nacho Abia

Consejero Delegado(CEO)

Se mantiene un fuerte momento de negocio; se reafirma la previsión de resultados para 2025

	1T'25 (variaciones frente al 1T'24)	
 Ingresos	€1.786 m	
	+7,4% cc ¹	+10,0% cc LFL ²
 EBITDA Ajustado	€400 m	
	+14,2% cc	+21,7% cc LFL
 Margen EBITDA Ajustado	22,4%	
	+80bps	+180 pb LFL
 Flujo de caja libre antes de fusiones y adquisiciones³	-€44 m	
	+€209 m	
 Ratio de apalancamiento ⁴	4.5x (mejora de 2,3 veces con respecto al 1T'24)	

Todas las cifras se presentan sobre una base consolidada (incluyendo Biotest).

¹ Moneda constante (cc), excluidas las fluctuaciones de los tipos de cambio durante el periodo. Véanse las conciliaciones en el Anexo.

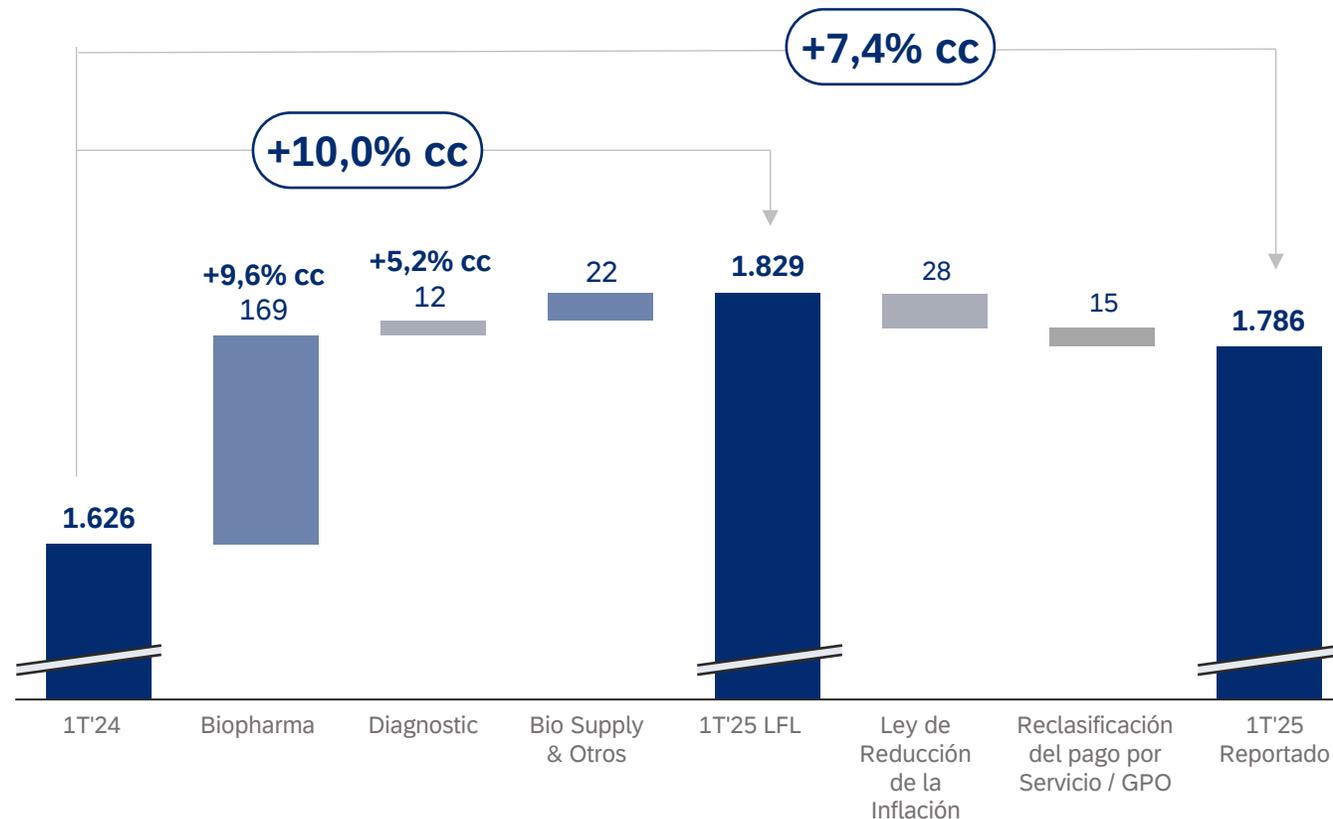
² Términos comparables ("Like For Like" LFL) excluye el impacto de las cuentas individuales (28 millones de euros) y la reclasificación de la tarifa por servicio / GPO (15 millones de euros). Véanse las conciliaciones en el Anexo

³ Definición de FCF y conciliación con el Estado de Flujo de Caja en la diapositiva 30 del Anexo.

⁴ Ratio de apalancamiento definido según el Acuerdo de Crédito. Véanse las conciliaciones en la diapositiva 27 del Anexo.

Los ingresos del 1T'25 crecen un 10,0% cc LFL¹ impulsados por todas las unidades de negocio

Ingresos (en millones de euros)



▶ Biopharma | +9,6% cc LFL¹ | +6,6% cc

- Fuerte demanda subyacente impulsada por la franquicia IG
- Según el Plan, compensado por las menores ventas de albúmina a China debido a la renovación prevista de la licencia y al phasing de la antirrábica

▶ Diagnostic | +5,2% cc

- El segmento MDS² creció un 7% cc gracias a nuevos negocios fuera de EE.UU.
- BTS² creció un 4% cc impulsado por la expansión en los principales mercados.
- IDS² aumentó un 12% cc debido al crecimiento del volumen de negocio conjunto

▶ IRA y Fee-for-Service | GPO

- Impacto de la IRA según previsiones y guidance
- Impacto de los honorarios por servicio / GPO coherente con el año anterior, incorporando el crecimiento de este año

Nota: Todas las cifras se presentan sobre una base consolidada (incluyendo Biotest). Cambios porcentuales reflejados a moneda constante (cc), excluyendo las fluctuaciones de los tipos de cambio durante el periodo. Véanse las conciliaciones en el anexo.

¹ La cifra "Like For Like" (LFL) excluye el impacto de las cuentas individuales (28 millones de euros) y la reclasificación de la tarifa por servicio (15 millones de euros). Véanse las conciliaciones en el Anexo.

² Soluciones de diagnóstico médico (MDS). Soluciones de diagnóstico por inmunoensayo (IDS). Soluciones de tipificación sanguínea (BTS).

Biopharma obtiene muy buenos resultados liderada por la franquicia IG que crece el 17,5% LFL¹ en el 1T'25

	LFL	Reportado	
Biopharma <i>Crecimiento constante (CC)</i>	+9,6%	+6,6%	
Inmunoglobulina	+17,5%	+13,2%	<ul style="list-style-type: none"> • IVIG +13,5% cc LFL¹ • SCIG +98,9% cc LFL¹
Albúmina	-8,9%	-9,4%	<ul style="list-style-type: none"> • <i>Phasing</i> por la renovación prevista de la licencia en China
Alfa-1 y proteínas especiales	+2,3%	+1,0%	<ul style="list-style-type: none"> • Aumento de volumen de alfa-1 • Parcialmente compensado por el <i>phasing</i> de la antirrábica

Nota: Todas las cifras se presentan sobre una base consolidada (incluyendo Biotest), y a moneda constante (cc), excluyendo las fluctuaciones de los tipos de cambio durante el período. Véanse las conciliaciones en el anexo.

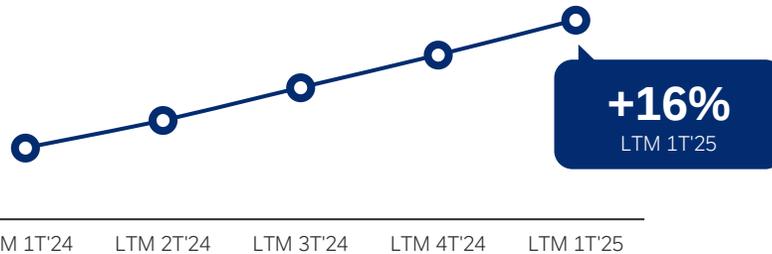
¹ La cifra "Like For Like" (LFL) excluye el impacto de las cuentas individuales (28 millones de euros) y la reclasificación de la tarifa por servicio (15 millones de euros). Véanse las conciliaciones en el Anexo.

IG creciendo por encima de mercado, respaldado por una cartera de productos diferenciados

Rendimiento de IVIG y SCIG

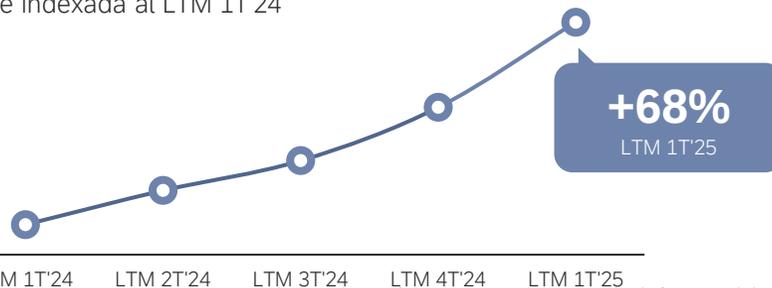
IVIG Crecimiento de los ingresos LFL¹

Base indexada al LTM 1T'24



SCIG Crecimiento de los ingresos LFL

Base indexada al LTM 1T'24



Fundamentales del crecimiento del mercado



Baja tasa de diagnóstico y tratamiento en las indicaciones aprobadas (especialmente PID² y SID³)



Bajo uso de IG per cápita en muchos países fuera de EE.UU.⁴



Potencial de IgG más allá de las indicaciones aprobadas

Posición única IG



Aprovechar las marcas líderes de Grifols

Liderar el crecimiento en inmunodeficiencias

Mantener el liderazgo en CIDP

Seguir impulsando el crecimiento rentable fuera de EE.UU.

Fuente: Global Market Insights Tamaño del mercado de inmunoglobulinas por producto. LTM: Últimos doce meses (LTM).

¹ La cifra "Like For Like" (LFL) excluye el impacto del IRA (28 millones de euros) y la reclasificación del Fee-For-Service (15 millones de euros). Véanse las conciliaciones en el Anexo,

² Sólo se diagnostica a entre un 10% y un 30% de los pacientes con IDP; la prevalencia de la IDS es 30 veces superior a la de la IDP. Fuente: Primary Immunodeficiencies (PID) – "driving diagnosis for optimal care in Europe", Documento de referencia europeo.

³ Pendiente de aprobación en EE.UU.

⁴ Set consumo per cápita en EE.UU. Se sitúa 3x de Europa.

La red global de Grifols mitiga la incertidumbre de posibles aranceles

Actualmente, nuestra expectativa es de ningún impacto significativo



01

Cadena de suministros totalmente integrada en EE.UU.

- ▶ **Más de 300 centros de donación**, que representan **más del 70% de la capacidad de obtención de plasma** en EE.UU.
- ▶ **2 plantas de fabricación**, que representan el **~65% de la capacidad mundial** de fraccionamiento y purificación de nuestros principales productos para atender la demanda de EE.UU.

02

Fuerte presencia en Europa

- ▶ Casi 100 centros de donación en Europa, siendo la **mayor** plataforma privada de centros de plasma **de** Europa.
- ▶ 3 plantas de producción: España, Alemania e Irlanda

03

Alianzas locales

- ▶ **China:** sólida alianza con SRAAS, empresa líder en China
- ▶ **Egipto y Canadá:** modelos de autosuficiencia, con centros de donación y fábricas construidas o en construcción.

Contamos con una cadena de valor integrada verticalmente en EE.UU. y Europa, complementada con centros estratégicos y asociaciones fuera de EE.UU.



1



Establecer la infraestructura de EE.UU.

- En 2002 se puso en marcha la infraestructura de los centros de plasma, con nuevas adquisiciones y aperturas orgánicas.
- Adquisición de **fábricas** en Los Ángeles y Clayton
- La **infraestructura de EE.UU.** se ha beneficiado de **inversiones significativas** por miles de millones de US\$ y continuará estando muy bien **invertida en el futuro**

2



Reforzar las infraestructuras en Europa

- Aumento de la capacidad de fabricación en la planta de Parets (Barcelona, España)
- Creación de **centros europeos de plasma** mediante empresas conjuntas y adquisiciones de centros.
- **Consolidación** mediante una planta de fabricación en Irlanda y la adquisición de la mayoría de las acciones de Biotest

3



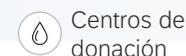
Pionera en asociaciones locales

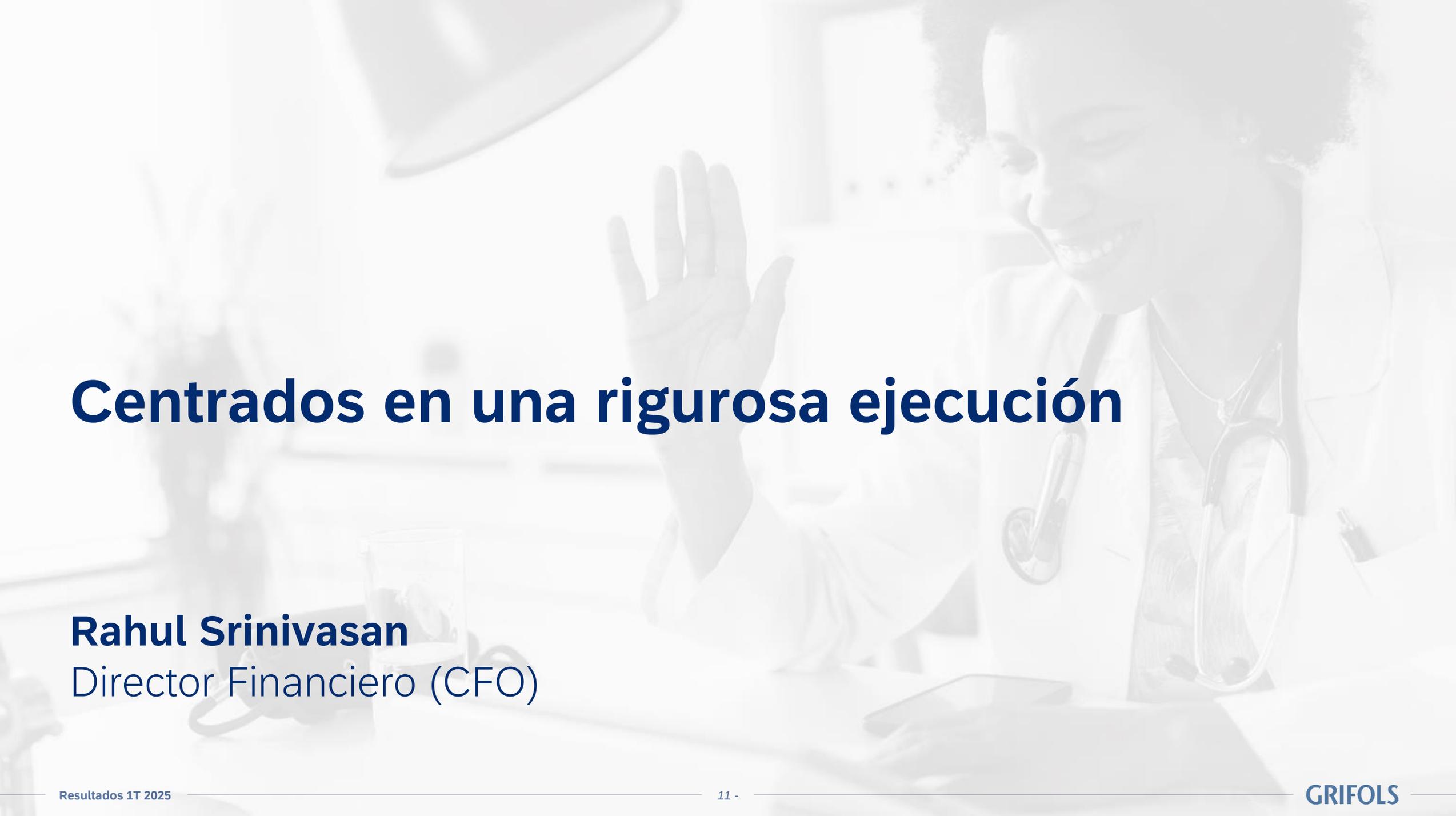


- Alianza estratégica con **SRAAS / Haier**
- Empresa conjunta con el **gobierno egipcio**



- Planta de fabricación **en Canadá** y asociación con CBS





Centrados en una rigurosa ejecución

Rahul Srinivasan

Director Financiero (CFO)

1T'2025: Superando el plan

	1T '2025 - Reportado		1T' 2025 – Like for Like ¹		1T'24 Reportado
	1T'25 Reportado	Var vs. PY	1T'25 LFL ¹	Var vs. PY	
<i>(en millones EUR excepto %)</i>					
INGRESOS	1.786m	7,4% cc	1.829m	10,0% cc	1.626m
BENEFICIO BRUTO	695m	10,1%	738m	16,9%	631m
▸ <i>Margen</i>	38,9%	+10bps	40,3%	+150bps	38,8%
EBITDA Ajustado	400m	14,2% cc	428m	21,7% cc	350m
▸ <i>Margen</i>	22,4%	+80bps	23,4%	+180bps	21,6%
BENEFICIO ANTES DE IMPUESTOS	115m	145%			47m
RESULTADO NETO	60m	179%			21m
FLUJO DE CAJA LIBRE antes de fusiones y adquisiciones²	-44m	209m			-253m
RATIO DE APALANCAMIENTO³	<i>Ratio de apalancamiento neto total</i>	4,5x	-2,3x		6,8x
	<i>Ratio de apalancamiento neto garantizado</i>	2,7x	-1,2x		3,9x
LIQUIDEZ⁴	1.675m	962m			713m

Nota: Todas las cifras se presentan en base consolidada (incluyendo Biotest). Cuando se especifica, las cifras se presentan en moneda (cc), excluidas las fluctuaciones del tipo de cambio durante el periodo. Véanse las conciliaciones en el anexo.

¹ Las cifras "Like For Like" (LFL) excluyen el impacto de la reclasificación de las cuentas individuales y las tarifas por Servicio / Reclasificación GPO.

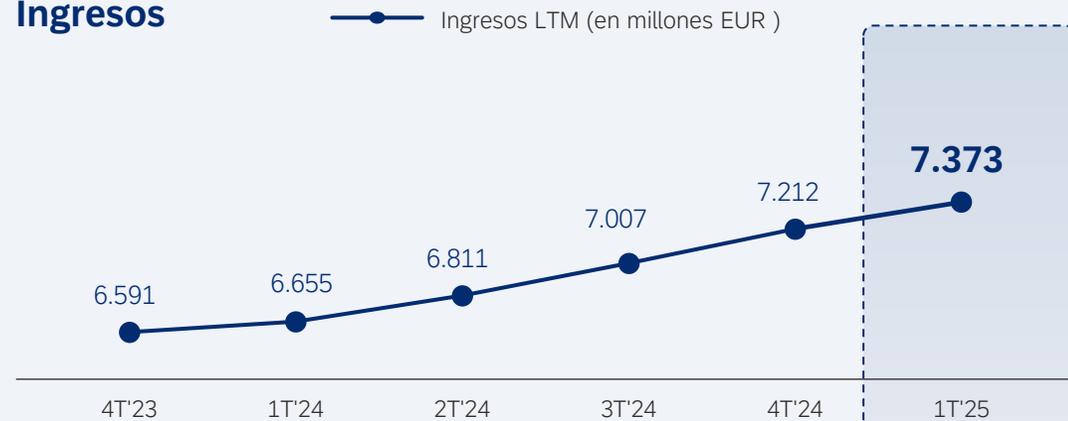
² Definición de FCF y conciliación con el Estado de Flujo de Caja en la diapositiva 30 del Anexo.

³ Ratio de apalancamiento definido según el Contrato de Crédito en la diapositiva 27 del Anexo.

⁴ Para el primer trimestre de 2025, efectivo y equivalentes de efectivo de 753 millones de euros + líneas de crédito no utilizadas de 1.318 millones de euros - líneas RCF no utilizadas con vencimiento en noviembre de 2025: 396 millones de euros.

Continúa el sólido y constante historial de crecimiento

Ingresos



EBITDA ajustado



EBITDA reportado

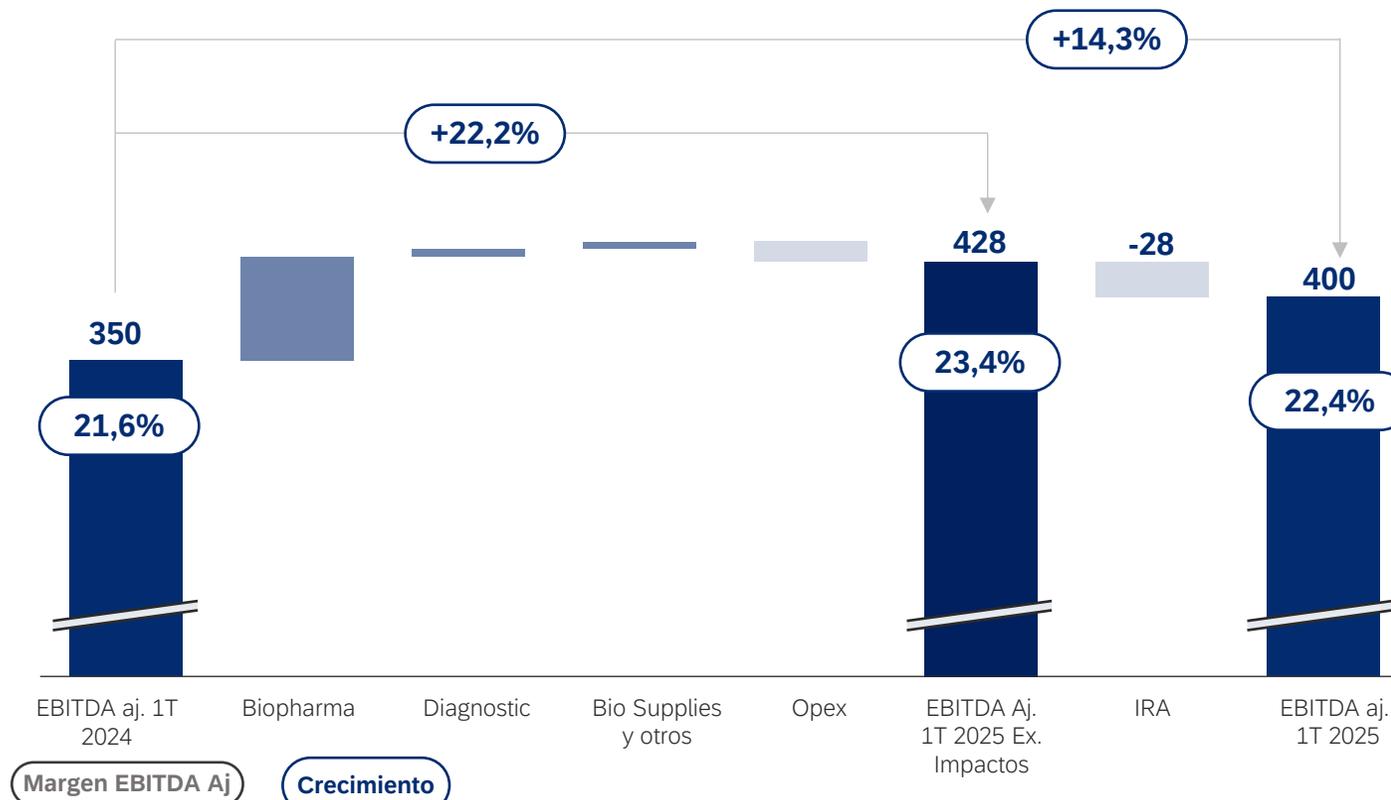


Nota: Todas las cifras se presentan sobre una base consolidada (incluyendo Biotest). ²LTM: Últimos doce meses (LTM).

El fuerte momento del negocio nos permite superar el impacto previsto de la IRA

EBITDA ajustado

(en millones de euros, salvo margen EBITDA Aj y crecimiento)



Nota: Todas las cifras se presentan sobre una base consolidada (incluyendo Biotest).

- ▶ Fuerte impulso del EBITD
- ▶ Liderado por Biopharma:
 - ▶ Crecimiento del volumen
 - ▶ Reducción del CPL
 - ▶ Mejora del rendimiento (yield)
 - ▶ Apalancamiento operativo y disciplina de los costes
- ▶ Impacto **previsto** de la IRA

Mejora significativa de la generación de flujo de caja libre

Conciliación del EBITDA ajustado con el flujo de caja libre

(en millones EUR)

	1T'24	1T'25	Var vs PY
EBITDA ajustado	350	400	50
<i>Inventarios</i>	(130)	(61)	69
<i>Deudores</i>	(154)	(93)	61
<i>Acreedores</i>	(55)	26	81
Capital circulante neto	(339)	(128)	211
CAPEX	(61)	(128)	(67)
IT e I+D	(22)	(39)	(17)
Impuestos	(4)	(3)	1
Intereses	(106)	(55)	51
Otros	(71)	(86)	-15
Flujo de caja libre antes de fusiones y adquisiciones¹	(253)	(44)	209

Normalización del perfil de generación de FCF:

- Gestión del capital circulante
- Efecto compensatorio del escalonamiento de los intereses y las inversiones
 - Calendario de pago de intereses
 - Pago de Immunotek
- Reducción de los ajustes de tesorería del EBITDA ajustado

Nota: Todas las cifras se presentan en base consolidada (incluyendo Biotest)

¹ Definición de FCF y conciliación con el Estado de Flujo de Caja en la diapositiva 30 del Anexo

Continua ejecución del proceso de desapalancamiento, normalización de la generación de flujo de caja y fuerte liquidez

Seguir reduciendo el ratio de apalancamiento según el acuerdo de crédito



Flujo de caja libre antes de fusiones y adquisiciones¹



Fuerte liquidez de 1.700 millones de euros ²



Sin vencimientos significativos hasta el 4T'27



Capacidad garantizada significativa



Centrados en el progreso continuo de la recalificación del crédito

Nota: Todas las cifras se presentan sobre una base consolidada (incluyendo Biotest). ² LTM: Últimos doce meses (LTM).

¹ Definición de FCF y conciliación con el Estado de Flujo de Caja en la diapositiva 30 del Anexo.

² Para el primer trimestre de 2025, efectivo y equivalentes de efectivo de 753 millones de euros + líneas de crédito no utilizadas de 1.318 millones de euros - líneas RCF no utilizadas con vencimiento en noviembre de 2025: 396 millones de euros.

Grifols está bien posicionada para navegar por mercados dinámicos



Cartera altamente estratégica con una opcionalidad y flexibilidad únicas



Impacto de la depreciación del USD:

- Entre neutral y positivo: Resultado Neto, Apalancamiento, FCF, Márgenes
- Viento en contra: Ingresos, EBITDA



Biotest avanza según lo previsto



Reafirmadas las previsiones (Guidance) para 2025¹



¹ Véase el Guidance 2025 (incluido el impacto del IRA) en la diapositiva 38 de la presentación del Capital Markets Day



Observaciones finales

Nacho Abia
Consejero Delegado(CEO)

Grifols sigue obteniendo buenos resultados gracias a la ejecución de su plan estratégico

01

Grifols sigue centrada en la ejecución del plan estratégico

02

1T'25: superado las previsiones
Guidance 2025¹: En camino de cumplirse

03

Comprometidos con la mejora de la generación de FCF y el desapalancamiento continuado

04

Excelencia operativa y ejecución de la cartera de I+D para lograr una mayor expansión de márgenes

05

La simplificación corporativa y la optimización de la cartera continúan según lo previsto

06

Bien posicionados para navegar por mercados muy dinámicos

¹ Véase la diapositiva 38 de la presentación del Capital Markets Day

GRIFOLS

ANEXO

Ingresos | 1T 2025

<i>Miles de euros</i>	1T 2025	1T 2024	% vs año anterior	
	Grifols	Grifols	Grifols	
			Reportado	At cc*
Ingresos por Unidad de Negocio	1.785.809	1.625.705	9,8%	7,4%
Biopharma	1.521.160	1.394.703	9,1%	6,6%
Diagnostic	170.043	158.283	7,4%	5,2%
Bio Supplies	32.557	27.013	20,5%	15,9%
Otros e Intersegmentos	62.050	45.707	35,8%	34,0%
Ingresos por Región	1.785.809	1.625.705	9,8%	7,4%
EE. UU. + CANADA	1.025.190	925.326	10,8%	6,4%
UE	390.275	331.427	17,8%	17,6%
ROW	370.344	368.952	0,4%	0,8%

* Cambio constante (cc) excluye las variaciones de tipo de cambio del periodo.

P&L | 1T 2025

	1T 2025			1T 2024			% vs PY	
	Grifols			Grifols			Grifols	
	Reportado	No recurrentes	Excluyendo No Recurrentes	Reportado	No recurrentes	Excluyendo No Recurrentes	Reportado	Excluyendo No Recurrentes
<i>Miles de euros</i>								
Ingresos Netos	1.785.809	-	1.785.809	1.625.705	-	1.625.705	9,8%	9,8%
Coste de ventas	(1.091.142)	9.969	(1.081.173)	(994.860)	17.562	(977.298)	(9,7%)	(10,6%)
Margen Bruto	694.667	9.969	704.636	630.845	17.562	648.407	10,1%	8,7%
<i>% Ingresos netos</i>	<i>38,9%</i>	-	<i>39,5%</i>	<i>38,8%</i>	-	<i>39,9%</i>		
Investigación y Desarrollo	(96.046)	-	(96.046)	(90.462)	109	(90.353)	(6,2%)	(6,3%)
Gastos Generales y Administración	(324.652)	9.283	(315.369)	(339.051)	22.911	(316.140)	4,2%	0,2%
Gastos operativos	(420.698)	9.283	(411.415)	(429.513)	23.020	(406.493)	2,1%	(1,2%)
Otros ingresos	-	-	-	-	-	-	-	-
Resultado de entidades valoradas por el método de participación con actividad similar grupo	(5.111)	3.850	(1.261)	2.470	-	2.470	(306,9%)	(151,1%)
RESULTADO DE LA EXPLOTACION (EBIT)	268.858	23.102	291.960	203.802	40.582	244.384	31,9%	19,5%
<i>% Ingresos netos</i>	<i>15,1%</i>	-	<i>16,3%</i>	<i>12,5%</i>	-	<i>15,0%</i>		
Resultado Financiero	(153.593)	-	(153.593)	(156.600)	-	(156.600)	1,9%	1,9%
Resultado Inversiones, Método participación	-	-	-	(145)	-	(145)	100,0%	100,0%
RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS	115.265	23.102	138.367	47.057	40.582	87.640	144,9%	57,9%
<i>% Ingresos netos</i>	<i>6,5%</i>	-	<i>7,7%</i>	<i>2,9%</i>	-	<i>5,4%</i>		
Impuesto de Sociedades	(22.842)	(15.583)	(38.425)	(24.779)	(10.817)	(35.596)	7,8%	(7,9%)
<i>% impuesto de sociedades</i>	<i>19,8%</i>	-	<i>27,8%</i>	<i>52,7%</i>	-	<i>40,6%</i>		
RESULTADO CONSOLIDADO	92.423	7.519	99.942	22.278	29.765	52.043	314,9%	92,0%
Resultado Atribuible a Part. No Dominantes	(32.698)	(246)	(32.944)	(859)	(3.556)	(4.415)	(3706,5%)	(646,2%)
BENEFICIO DEL GRUPO	59.725	7.273	66.998	21.419	26.209	47.628	178,8%	40,7%
<i>% Ingresos netos</i>	<i>3,3%</i>	-	<i>3,8%</i>	<i>1,3%</i>	-	<i>2,9%</i>		

Flujo de caja | 1T 2025

	2025	2024	% vs PY
	Grifols	Grifols	Grifols
<i>Miles de euros</i>	Reportado	Reportado	Reportado
Resultado del grupo reportado	59.725	21.418	179%
Depreciación y amortización	111.750	105.616	6%
Provisiones netas	10.541	14.666	-28%
Otros ajustes resultado y otras var. Capital Circulante	81.534	32.634	150%
Variación del Capital circulante operativo	(128.082)	(339.256)	62%
<i>Variación de existencias</i>	<i>(60.826)</i>	<i>(130.110)</i>	<i>53%</i>
<i>Variación deudores comerciales</i>	<i>(93.345)</i>	<i>(153.680)</i>	<i>39%</i>
<i>Variación proveedores comerciales</i>	<i>26.089</i>	<i>(55.466)</i>	<i>147%</i>
Flujo Neto efectivo de actividades de explotación	135.468	(164.922)	182%
Combinaciones de negocio e inversiones en empresas del Grupo*	(96.998)	(20.220)	-380%
CAPEX	(49.146)	(38.050)	-29%
I+D/Otros activos intangibles	(38.505)	(22.004)	-75%
Otros flujos de caja*	(12.696)	(7.678)	-65%
Flujos Neto de efectivo de actividades de inversión	(197.345)	(87.952)	-124%
<i>Flujo de Caja Libre</i>	<i>(61.877)</i>	<i>(252.874)</i>	<i>76%</i>
Cobros/Pagos por instrumentos de deuda	(153.674)	153.725	-200%
Garantías de capital	6.265	3.695	70%
Otros flujos de efectivo de actividades de financiación	13.755	8.036	71%
Flujos de efectivo de actividades de financiación	(133.654)	165.456	-181%
Total Flujos de Caja	(195.531)	(87.418)	-124%
Saldo inicial de Caja	979.780	529.577	85%
Efecto del tipo de cambio en Caja	(31.433)	6.386	-592%
Saldo final Caja	752.815	448.545	68%

Balance | 2025

Miles de euros

Activo

	Marzo 2025	Diciembre 2024
Activos no corrientes	15.338.549	15.677.699
Fondo de comercio y otros activos intangibles	11.225.180	11.297.492
Inmovilizado material	3.241.111	3.341.846
Inersiones Contab. por el método de participación	62.052	68.996
Activos financieros no corrientes	453.138	490.492
Otros activos no corrientes	357.068	478.873
Activos corrientes	5.640.007	5.727.543
Activos no corrientes mantenidos para la venta	-	-
Existencias	3.524.770	3.560.098
Activos contractuales corrientes	39.849	35.978
Deudores comerciales y otra cuentas a cobrar	999.427	836.015
Otros activos financieros corrientes	253.032	243.156
Otros activos corrientes	70.112	72.515
Efectivo y otros medios líquidos equivalentes	752.817	979.780
Total Activo	20.978.556	21.405.241

Miles de euros

Pasivo

	Marzo 2025	Diciembre 2024
Patrimonio Neto	8.293.892	8.607.025
Capital suscrito	119.604	119.604
Primas de emisión	910.728	910.728
Reservas	4.207.962	4.054.505
Acciones propias	(132.168)	(134.448)
Resultados del ejercicio	59.724	156.920
Otro resultado global	473.606	776.418
Participaciones no dominantes	2.654.436	2.723.298
Pasivos no corrientes	10.514.445	10.642.070
Pasivos financieros no corrientes	9.389.874	9.490.644
Otros pasivos no corrientes	1.124.572	1.151.426
Pasivos corrientes	2.170.219	2.156.146
Pasivos financieros corrientes	657.299	676.087
Otros pasivos corrientes	1.512.920	1.480.059
Total Patrimonio Neto y Pasivo	20.978.557	21.405.241

Reconciliación Like-for-Like (LFL)

<i>En millones de euros</i>	1T '25	1T'25 U12M
Ingresos netos reportados	1.786	7.373
Reclasificación de pago por servicio / GPO	15	69
Ley de Reducción de la Inflación (IRA)	28	28
Ingresos comparables	1.829	7.469
<i>En millones de euros</i>	1T' 25	1T'25 U12M
Resultado de Explotacion (EBIT)	269	1.257
Depreciación y amortización	112	445
EBITDA Reportado	381	1.702
Total ajustes	20	128
EBITDA ajustado	400	1.829
Ley de Reducción de la Inflación (IRA)	28	28
EBITDA ajustado comparable	428	1.857

EBIT a EBITDA y EBITDA ajustado

<i>Miles de euros</i>	1T 2025	4T 2024	3T 2024	2T 2024	1T 2025 U12M	1T 2024
RESULTADO DE LA EXPLOTACION (EBIT)	268.857	371.859	317.034	299.321	1.257.072	203.802
<i>Depreciación y amortización</i>	(111.750)	(110.130)	(108.364)	(114.310)	(444.555)	(106.139)
EBITDA Reportado	380.607	481.990	425.398	413.631	1.701.627	309.941
<i>% Ingresos netos</i>	21,3%	24,4%	23,7%	22,8%	23,1%	19,1%
Costes de reestructuración	-	1.889	21.673	10.095	33.656	2.326
Costes de transacción	7.466	9.306	7.882	16.145	40.798	15.318
Impairments	3.850	24.265	787	-	28.902	-
Proyecto Biotest Next Level	6.738	7.340	5.113	4.922	24.114	16.798
SRAAS no recurrente	-	-	-	(5.618)	(5.618)	-
Otras partidas no recurrentes	1.817	1.155	1.245	1.613	5.830	6.020
Total ajustes	19.872	43.954	36.700	27.157	127.682	40.461
EBITDA Ajustado	400.479	525.944	462.098	440.788	1.829.308	350.402
<i>% Ingresos netos</i>	22,4%	26,6%	25,8%	24,2%	24,8%	21,6%

Ratio de apalancamiento según el acuerdo de crédito

<i>En millones de euros, excepto el ratio.</i>	1T'25	4T'24	3T'24	2T'24	1T'24
Obligaciones financieras a largo plazo	9.390	9.491	8.836	8.752	9.650
Obligaciones por arrendamientos no recurrentes (IFRS16)	(1.026)	(1.025)	(969)	(1.025)	(1.026)
Obligaciones financieras a corto plazo	657	676	1.017	2.757	1.745
Obligaciones por arrendamientos recurrentes (IFRS16)	(119)	(117)	(111)	(109)	(111)
Efectivo y otros líquidos equivalentes	(753)	(980)	(645)	(2.113)	(449)
Deuda financiera neta según el acuerdo de crédito	8.149	8.046	8.128	8.262	9.811

<i>En millones de euros</i>	U12M 1T'25	U12M 4T'24	U12M 3T'24	U12M 2T'24	U12M 1T'24
Resultado Operativo (EBIT)	1.257	1.192	1.075	1.005	934
<i>Depreciaciones y Amortizaciones</i>	(445)	(439)	(443)	(444)	(441)
EBITDA Reportado	1.702	1.631	1.518	1.450	1.375
IFRS 16	(117)	(113)	(113)	(110)	(104)
Costes de reestructuración	63	55	57	34	24
Costes de transacción	41	49	59	65	59
Ahorros de costos, mejoras operativas y sinergias en una tasa de ejecución	165	159	146	136	131
Otros eventos no recurrentes	(34)	(28)	(62)	(75)	(43)
Ajustes totales	119	122	87	50	66
EBITDA ajustado en los últimos doce meses (LTM) de acuerdo al acuerdo de crédito	1.819	1.753	1.605	1.500	1.442

Ratio de apalancamiento según el acuerdo de crédito	4,5x	4,6x	5,1x	5,5x	6,8x
--	-------------	-------------	-------------	-------------	-------------

Ratio de apalancamiento según EBITDA consolidado y deuda neta según balance

<i>En millones de euros, excepto el ratio</i>	1T 25	4T 24	3T 24	2T 24	1T 24
Pasivos Financieros No Corrientes	9.390	9.491	8.836	8.752	9.650
Pasivos Financieros Corrientes	657	676	1.017	2.757	1.745
Efectivo y otros líquidos equivalentes	(753)	(980)	(645)	(2.113)	(449)
Deuda Financiera Neta	9.294	9.187	9.208	9.396	10.947

<i>En millones de euros, excepto el ratio</i>	U12M 1T 25	U12M 4T 24	U12M 3T 24	U12M 2T 24	U12M 1T 24
Resultado Operativo (EBIT)	1.257	1.192	1.075	1.005	934
<i>Depreciaciones y Amortizaciones</i>	(445)	(439)	(443)	(444)	(441)
EBITDA Reportado	1.702	1.631	1.518	1.450	1.375

Ratio de apalancamiento reportado	5,5x	5,6x	6,1x	6,5x	8,0x
--	-------------	-------------	-------------	-------------	-------------

Contribuciones del NCI

Miles de Euros

	Grupo GDS	Grupo Biotest	BPC	Haema
Resultado después de impuestos de las actividades continuadas	135,902	(81,250)	42,044	7,877
Gasto por impuesto sobre las ganancias	(43,595)	12,772	(11,630)	(14,477)
Resultado financiero	75,601	(30,249)	(1,367)	7,407
Amortización y Depreciación	(47,490)	(54,788)	(7,976)	(8,696)
EBITDA Consolidado	151,386	(8,984)	63,017	23,643
Impacto IFRS16- Arrendamientos financieros	(2,452)	(8,224)	(5,689)	(4,695)
Costes de restructuración	3,036	1,050	-	230
Share of profits assoc core activit 2024	-	(4,388)	-	-
Impairment	-	19,154	-	-
EBITDA Consolidado Covenant	151,970	(1,392)	57,328	19,178
% de participación no controlada	45%	29%	100%	100%
EBITDA Covenant participación no controlada	68,387	(403)	57,328	19,178
Efectivo y otros medios líquidos equivalentes	(1,981)	(41,776)	(2,233)	(17,219)
Activos/Pasivos financieros con Grifols	(1,093,321)	543,038	-	-
Pasivos por arrendamiento financiero-Leasings	12,532	59,406	56,606	20,954
Préstamos y otros Pasivos financieros	4,419	66,347	64	-
Total Deuda Neta	(1,078,351)	627,015	54,437	3,734
Impacto IFRS16- Arrendamientos financieros (arrendamientos de inmuebles destinados a centros de donación de plasma)	(12,532)	(59,406)	(56,606)	(20,954)
Total Deuda Neta Covenant	(1,090,883)	567,609	(2,169)	(17,219)
Deuda Neta participación no controlada	(490,897)	164,442	(2,169)	(17,219)

Conciliación del FCL pre-M&A con el Estado de Flujo de Caja

Flujo de caja libre antes de fusiones y adquisiciones = EBITDA ajustado - Capital circulante neto - CAPEX (incluidas TI e I+D capitalizadas y CAPEX de crecimiento extraordinario) - Otros - Intereses - Impuestos. En las Cuentas Anuales Consolidadas, se concilia con la generación de flujo de caja de las actividades de explotación e inversión, excluido el impacto de las fusiones y adquisiciones (M&A) y los costes y gastos asociados. Excluye los pagos de arrendamientos, en consonancia con las orientaciones publicadas anteriormente.

En millones de euros

	1T2025	1T2024
EBITDA Ajustado	400	350
Cambios en el capital circulante	(128)	(339)
CAPEX	(49)	(38)
I+D e IT	(39)	(22)
Impuestos	(3)	(4)
Intereses	(55)	(106)
Otros	(86)	-66
FCF Antes de partidas extraordinarias	41	(225)
CAPEX de Crecimiento Extraordinario	(79)	(23)
Costes de reestructuración y transacción	(6)	(5)
Flujo libre de caja	(44)	(253)

En millones de euros

	1T 25	1T 24
Flujo Neto efectivo de actividades de explotación¹	135	(165)
Flujos Neto de efectivo de actividades de inversión¹	(197)	(88)
Flujo libre de caja	(62)	(253)
Biotest M&A	(18)	-
Flujo libre de caja antes de fusiones y adquisiciones	(44)	(253)

¹ Estado de Flujo de Efectivo según NIIF-UE

Conciliación de los ingresos netos a cc | 1T 2025

<i>Miles de euros</i>	1T 2025	1T 2024	% Var
Ingresos netos reportados	1.785.809	1.625.705	9,8%
Variación por impacto de tipo de cambio	(39.437)		
Ingresos netos a tipo de cambio constante	1.746.372	1.625.705	7,4%

<i>Miles de euros</i>	1T 2025	1T 2024	% Var
Ingresos netos reportados Biopharma	1.521.160	1.394.703	9,1%
Variación por impacto de tipo de cambio	(33.923)		
Ingresos netos Biopharma a tipo de cambio de constante	1.487.237	1.394.703	6,6%

<i>Miles de euros</i>	1T 2025	1T 2024	% Var
Ingresos netos reportados Diagnostic	170.043	158.283	7,4%
Variación por impacto de tipo de cambio	(3.451)		
Ingresos netos Diagnostic a tipo de cambio de constante	166.592	158.283	5,2%

<i>Miles de euros</i>	1T 2025	1T 2024	% Var
Ingresos netos reportados Bio Supplies	32.557	27.013	20,5%
Variación por impacto de tipo de cambio	(1.243)		
Ingresos netos Bio Supplies a tipo de cambio de constante	31.314	27.013	15,9%

<i>Miles de euros</i>	1T 2025	1T 2024	% Var
Ingresos netos reportados Otros e intersegmentos	62.050	45.707	35,8%
Variación por impacto de tipo de cambio	(820)		
Ingresos netos Otros e Intersegmentos a tipo de cambio de constante	61.230	45.707	34,0%

<i>Miles de euros</i>	1T 2025	1T 2024	% Var
Ingresos netos reportados EE. UU. + Canadá	1.025.190	925.326	10,8%
Variación por impacto de tipo de cambio	(40.316)		
Ingresos netos EE. UU. + Canadá a tipo de cambio de constante	984.874	925.326	6,4%

<i>Miles de euros</i>	1T 2025	1T 2024	% Var
Ingresos netos reportados UE	390.275	331.427	17,8%
Variación por impacto de tipo de cambio	(676)		
Ingresos netos UE a tipo de cambio de constante	389.599	331.427	17,6%

<i>Miles de euros</i>	1T 2025	1T 2024	% Var
Ingresos netos reportados ROW	370.344	368.952	0,4%
Variación por impacto de tipo de cambio	1.555		
Ingresos netos ROW a tipo de cambio de constante	371.899	368.952	0,8%

Conciliación del EBITDA a cc | 1T 2025

EBITDA Ajustado 1T'25:

Miles de euros

	1T 2025	1T 2024	% Var
EBITDA Reportado Ajustado	400	350	14.3%
Variación por impacto de tipo de cambio	(0)		
EBITDA Ajustado a tipo de cambio constante	400	350	14.2%

EBITDA Ajustado Like-for-Like 1T'25:

Miles de euros

	1T 2025	1T 2024	% Var
EBITDA Reportado Ajustado Like for Like	428	350	22.2%
Variación por impacto de tipo de cambio	2		
EBITDA Ajustado Like for Like a tipo de cambio constante	426	350	21.7%

GRIFOLS



Relaciones con los inversores y Sostenibilidad

+34 93 571 02 21

✉ investors@grifols.com

✉ sustainability@grifols.com

✉ inversores@grifols.com

✉ sostenibilidad@grifols.com