

Grifols acelera la expansión de su margen EBITDA hasta el 25,1% y optimiza su rendimiento operativo

- Los ingresos totales aumentan hasta 4.822 millones de euros (+11,7% cc¹) en los nueve primeros meses de 2023 y 1.597 millones de euros (+9,0% cc) en el 3T'23 impulsados por Biopharma (+14,5% cc en nueve meses y +13,7% cc en 3T'23), que registra un sólido crecimiento de inmunoglobulinas y albúmina
- El margen EBITDA ajustado aumenta 480 pb hasta 25,1% en el 3T'23 desde el 4T'22 alcanzando 374 millones de euros, y en los nueve primeros meses del año se sitúa en 1.028 millones de euros (margen del 23,2%), excluyendo Biotest.
- El suministro de plasma aumenta un +10%², mientras que el coste por litro sigue disminuyendo un -22%³ una vez ejecutado el plan de mejoras operativas, que se ha traducido en 450 millones de euros⁴ anualizados de ahorro de costes en efectivo
- El beneficio neto reportado, que vuelve a ser positivo, se sitúa en 60 millones de euros en el 3T'23 y en 3 millones de euros hasta septiembre de 2023
- El ratio de apalancamiento disminuye a 6,7x⁵ por la mejora del EBITDA y del flujo de caja operativo y se mantienen los compromisos de alcanzar 4,0x en 2024 y de firmar y anunciar una transacción en 2023
- La actualización de previsiones (guidance) lleva el EBITDA ajustado de 2023 a 1.450 millones de euros y confirma el crecimiento total de los ingresos del 10-12% cc por la evolución de Biopharma (12-14% cc)
- Finalizan con éxito el ensayo ADFIRST de Biotest con fibrinógeno y dos hitos de innovación fijados para el segundo semestre de 2023
- Nuevos nombramientos de directivos para reforzar las áreas de Innovación y Digitalización

Barcelona, 02 de noviembre de 2023.- Grifols (MCE:GRF, MCE:GRF.P, NASDAQ:GRFS), compañía global del sector salud líder en la producción de medicamentos derivados del plasma, ha vuelto a registrar otro trimestre marcado por el crecimiento significativo de los ingresos, una aceleración de la rentabilidad y la reafirmación de su compromiso de desapalancamiento.

Para **Thomas Glanzmann**, presidente ejecutivo y CEO de Grifols, *"el desempeño de Grifols y el fortalecimiento de sus fundamentales reflejan nuestro compromiso de mejorar el negocio para que alcance su pleno potencial, maximizando el valor para todos nuestros grupos de interés. El fuerte crecimiento de los ingresos y la mejora de márgenes son consecuencia de la ejecución de nuestra estrategia de crecimiento y de la exitosa implementación de nuestro plan de mejoras operativas.*

En cuanto a la operación en China anunciada en junio, estamos progresando y trabajando con plena dedicación y esfuerzo para firmar el acuerdo y esperamos poder anunciarlo antes de finales de

¹ Cambio constante (cc) excluye las variaciones del tipo de cambio del ejercicio

² 9 meses 2023 vs. 9 meses 2022, excluyendo Biotest (excl. Biotest)

³ Septiembre'23 vs. Julio'22 (datos EE.UU.)

⁴ Comparado con el ejercicio 2022 antes de tener en cuenta el efecto de la inflación

⁵ Ratio de apalancamiento calculado consistentemente en base al acuerdo de crédito e incluyendo Biotest

2023, tal y como nos comprometimos. Al tratarse de un entorno muy regulado, esperamos obtener todas las aprobaciones y cerrar la transacción durante el primer semestre de 2024.

Seguimos plenamente volcados en nuestro apalancamiento y hemos intensificado el foco en nuestra estrategia de crecimiento para garantizar la creación de valor sostenible y a largo plazo para nuestros accionistas".

Evolución de los ingresos

Los ingresos totales crecieron un +9,0% cc en el tercer trimestre de 2023 (+3,7% reportado) comparado con el mismo periodo del año pasado, y se situaron en 1.597 millones de euros. Excluyendo Biotest, el aumento fue del +9,6% cc (+3,8% reportado). En los nueve primeros meses del ejercicio, la cifra de negocio ascendió a 4.822 millones de euros, con un aumento del +11,7% cc (+10,8% reportado) y del +8,4% cc (+7,5% reportado), excluyendo Biotest.

Los ingresos de **Biopharma** crecieron un +13,7% cc (+8,1% reportado) hasta 1.368 millones de euros en el tercer trimestre (+14,9% cc y +8,7% reportado excluyendo Biotest), impulsados por la fuerte demanda subyacente, el continuo suministro sostenible de plasma, los aumentos de precios de las principales proteínas plasmáticas y una sólida estrategia de crecimiento fuera de EE.UU.

En los nueve primeros meses de 2023, las ventas de Biopharma se situaron en 4.066 millones de euros (3.699 millones excluyendo Biotest), con un aumento interanual del +14,5% cc (+13,6% reportado) y del +10,6% cc (+9,7% reportado), excluyendo Biotest.

Las ventas de inmunoglobulina, proteína plasmática de referencia para Grifols, crecieron un +17,4% cc en el tercer trimestre y contribuyeron a impulsar el crecimiento en los nueve primeros meses de 2023 hasta el +14,9%, excluyendo Biotest. Destaca el notable y sostenido aumento de la adopción de Xembify®, la inmunoglobulina subcutánea (SCIG) de Grifols, que registró un crecimiento del +48,4% cc hasta el tercer trimestre.

Grifols continúa reforzando su franquicia de inmunoglobulinas, centrada en el mercado de las inmunodeficiencias de mayor crecimiento, incluyendo primarias (PI) y secundarias (SID), al tiempo que mantiene el liderazgo en neurología y cuidados intensivos. El objetivo de la compañía es seguir fortaleciendo su franquicia en EE.UU. y otros países seleccionados, mientras sigue acelerando la adopción de Xembify®.

En el tercer trimestre de 2023, la cifra de negocio de **Diagnostic** descendió un -3,1% cc (-7,9% reportado) y se situó en 156 millones de euros. En los nueve primeros meses, los ingresos aumentaron un +0,9% cc (-0,3% reportado) y alcanzaron 498 millones de euros impulsados, principalmente, por las soluciones de tipaje sanguíneo (+6,7% cc hasta el tercer trimestre).

Grifols ha seguido maximizando el valor de su cartera de productos de **Bio Supplies**, más amplia tras la integración de Access Biologicals. En el tercer trimestre de 2023, los ingresos descendieron un -14,1% cc (-18,4% reportado) y se situaron en 36 millones de euros como consecuencia de las menores ventas de cultivos celulares. Hasta septiembre de 2023, los ingresos aumentaron un +22,8% cc (+22,6%) y alcanzaron 119 millones de euros.

El **suministro de plasma** creció de forma sostenida, con un aumento del +10% a lo largo del año 2023. Por su parte, la ejecución satisfactoria del plan de mejoras operativas se ha traducido en una reducción del -22% del coste por litro (CPL) hasta septiembre de 2023 - en comparación con el

máximo alcanzado en julio de 2022 -, lo que permitirá una futura expansión de márgenes. Los principales impulsores han sido el descenso continuado de la compensación a donantes, la racionalización de la red de centros de plasma, la eficiencia de los procesos, la optimización de los costes de estructura y la mejora de la experiencia del donante.

Resultados financieros y apalancamiento

El **margen bruto ajustado** alcanzó el 41,0% en el tercer trimestre de 2023, que representa una mejora de 400 pb en relación al mismo trimestre del año anterior y contribuye a impulsar el margen bruto ajustado hasta el 39,1% en los nueve primeros meses del ejercicio. Incluyendo Biotest, se sitúa en el 39,7% en el tercer trimestre y en el 37,8% hasta septiembre. Teniendo en cuenta el decalaje de nueve meses en la contabilidad de inventarios del sector, Grifols está reconociendo ahora en su cuenta de pérdidas y ganancias (P&G) el descenso del coste por litro de plasma (CPL) iniciado en el tercer trimestre de 2022. La compañía espera una mayor expansión secuencial del margen en el último trimestre del ejercicio 2023 y durante 2024.

El **EBITDA ajustado** ascendió a 374 millones de euros en el tercer trimestre de 2023, con un margen ajustado del 25,1%. En los nueve primeros meses, alcanzó 1.028 millones de euros, con un margen del 23,2%. Los buenos resultados de Biopharma, el ahorro de costes derivado del plan de mejoras operativas y el apalancamiento operativo han seguido respaldando los márgenes.

El EBITDA ajustado excluye 148 millones de euros de gastos extraordinarios, incluidos los 140 millones de euros de costes extraordinarios de reestructuración reconocidos en el primer trimestre de 2023.

El **EBITDA reportado** se situó en 360 millones de euros en el tercer trimestre y en 880 millones de euros hasta septiembre (360 millones de euros y 884 millones de euros incluyendo Biotest, respectivamente).

El **beneficio neto reportado** ascendió a 60 millones de euros en tercer trimestre, contribuyendo a los 48 millones de euros reportados en los nueve primeros meses del ejercicio. Incluyendo Biotest, se sitúa en 60 millones de euros y 3 millones de euros, respectivamente.

El **desapalancamiento** sigue siendo una prioridad y Grifols reitera su compromiso de desapalancar su balance. El ratio de apalancamiento se redujo en el tercer trimestre hasta 6,7x por la mejora del EBITDA y la generación de flujo de caja operativo por importe de 262 millones de euros. La compañía se ha comprometido a alcanzar 4,0x a finales de 2024 y a firmar y anunciar un acuerdo una operación de desapalancamiento antes de finales de 2023.

Excluyendo el impacto de la NIIF 16⁶, la **deuda financiera neta** ascendió a 9.540 millones de euros.

A 30 de septiembre de 2023, Grifols tenía una **posición de liquidez** de 1.134 millones de euros y una **posición de tesorería** de 484 millones de euros.

Innovación

Grifols está en vías de alcanzar todos los hitos de innovación fijados para el segundo semestre de 2023, incluyendo la exitosa finalización de los estudios GIGA564 y GIGA2339 en el tercer trimestre de 2023. Además, su cartera de innovación sigue progresando, incluido el ensayo ADFIRST del fibrinógeno de Biotest, que finalizó en el tercer trimestre.

Liderazgo reforzado

Para que Grifols desarrolle todo su potencial y consolide su posición como líder mundial del sector es fundamental contar con el mejor equipo y un liderazgo sólido. Como parte de estos esfuerzos, Grifols ha nombrado a dos nuevos altos directivos en el tercer trimestre:

El Dr. Jörg Schüttrumpf ha sido nombrado Director de Innovación Científica (CSIO) para todo el grupo Grifols. Se centrará en acelerar el desarrollo de medicamentos plasmáticos y no plasmáticos diferenciados en áreas terapéuticas clave, basándose en la sólida cartera de innovación de Grifols. Sus responsabilidades incluyen la gestión de todo el ciclo de desarrollo de nuevas terapias, desde el descubrimiento hasta los programas de ensayos clínicos, así como asociaciones estratégicas y tecnologías avanzadas.

Miguel Louzan ha sido nombrado Chief Digital Information Officer (CDIO). Dirigirá la transformación digital y de datos, centrando sus esfuerzos en acelerar el uso por parte de la empresa de plataformas digitales, ciencia de datos y nuevas tecnologías para transformar y reforzar actividades empresariales críticas como las relaciones con los donantes de plasma y los clientes, las operaciones de fabricación, el desarrollo de nuevas terapias y la ciberseguridad.

CONFERENCE CALL

Hoy, jueves 2 de noviembre de 2023 a las 13.30 CET / 8.30 EST, Grifols hará una conference call para comentar sus resultados financieros del tercer trimestre de 2023. A través de www.grifols.com/en/investors puede acceder para escuchar el *webcast* y ver la presentación. Se recomienda a los participantes que se registren con antelación al inicio de la conference call. La transcripción y la grabación de la conference call estarán disponibles a través de www.grifols.com/en/investors en las 24 horas siguientes a la finalización de la misma.

ATENCIÓN A INVERSORES:

Grifols Relaciones con Inversores y Sostenibilidad

inversores@grifols.com - investors@grifols.com

sostenibilidad@grifols.com - sustainability@grifols.com

Tel. +34 93 571 02 21

ATENCIÓN A MEDIOS DE COMUNICACIÓN:

Grifols media@grifols.com / Tel. +34 93 571 00 02	
España Duomo Comunicación Tel.: +34 91 311 92 89 - +34 91 311 92 90 Raquel Lumbreras (M. +34 659 572 185) Raquel_lumbreras@duomocomunicacion.com	Internacional FGS Global Correo electrónico Grifols@fgsglobal.com Tel.: +44 20 7251 3801 Charles.Obrien@fgsglobal.com

Borja Gómez (M. +34 650 402 225) Borja_gomez@duomocomunicacion.com	James.Gray@fgsglobal.com
--	--------------------------

Sobre Grifols

Grifols es una compañía global de salud fundada en Barcelona en 1909, comprometida con la mejora de la salud y el bienestar de las personas en todo el mundo. Líder en medicamentos esenciales derivados del plasma y medicina transfusional, la compañía desarrolla, produce y proporciona servicios y soluciones sanitarias innovadoras en más de 110 países.

Las necesidades de los pacientes y nuestro conocimiento cada vez mayor de muchas enfermedades crónicas, raras y prevalentes, que a veces ponen en peligro la vida, impulsan nuestra innovación en terapias basadas en plasma y otros productos biofarmacéuticos para mejorar la calidad de vida. Grifols se centra en el tratamiento de afecciones en una amplia gama de áreas terapéuticas: inmunología, hepatología y cuidados intensivos, neumología, hematología, neurología y enfermedades infecciosas.

Pionero en la industria del plasma, Grifols sigue aumentando su red de centros de donación, la mayor del mundo con más de 390 en Norteamérica, Europa, África y Oriente Medio y China.

Como líder reconocido en medicina transfusional, Grifols cuenta con una completa cartera de soluciones diseñadas para mejorar la seguridad desde la donación hasta la transfusión, además de tecnologías de diagnóstico clínico. Proporcionamos suministros biológicos de alta calidad para la investigación en ciencias de la vida, los ensayos clínicos y la fabricación de productos farmacéuticos y de diagnóstico. Además, proporciona a los hospitales, farmacias y profesionales de la salud, las herramientas, la información y los servicios que contribuyen a ofrecer una atención médica especializada y eficiente.

Grifols, con más de 24.000 personas empleadas en más de 30 países y regiones, apuesta por un modelo de negocio sostenible que ayuda a definir los estándares de innovación continua, calidad, seguridad y liderazgo ético en el sector.

En 2022, el impacto total de Grifols en los principales países donde opera se estima en 9.600 millones de euros y en 193.000 los puestos de trabajo generados, incluidos los empleos directos, indirectos e inducidos.

Las acciones ordinarias (clase A) de la compañía cotizan en el Mercado Español y forman parte del IBEX-35 (MCE: GRF). Las acciones Grifols sin voto (clase B) cotizan en el Mercado Continuo Español (MCE: GRF.P) y en el NASDAQ norteamericano mediante ADR (American Depositary Receipts) (NASDAQ: GRFS). Para más información, visita www.grifols.com



AVISO LEGAL

Los hechos y cifras contenidos en este informe que no se refieren a datos históricos son "proyecciones e hipótesis futuras". Palabras y expresiones como "creer", "esperar", "anticipar", "predecir", "esperar", "pretender", "debería", "tratará de conseguir", "se estima", "futuro" y expresiones similares, en la medida en que se refieren al grupo Grifols, se utilizan para identificar proyecciones e hipótesis futuras. Estas expresiones reflejan las suposiciones, hipótesis, expectativas y predicciones del equipo directivo en el momento de redactar este informe, y éstas están sujetas a una serie de factores que hacen que los resultados reales puedan ser materialmente diferentes. Los resultados futuros del grupo Grifols podrían verse afectados por acontecimientos relacionados con sus propias actividades, tales como la escasez de suministros de materias primas para la fabricación de sus productos, la aparición en el mercado de productos de la competencia o cambios en el marco regulatorio de los mercados en los que opera, entre otros. A la fecha de elaboración de este informe, el grupo Grifols ha adoptado las medidas necesarias para mitigar el potencial impacto de estos acontecimientos. Grifols, S.A. no asume ninguna obligación de informar públicamente, revisar o actualizar las proyecciones o hipótesis futuras para adaptarlas a hechos o circunstancias posteriores a la fecha de redacción de este informe, salvo que la legislación aplicable lo exija expresamente. Este documento no constituye una oferta o invitación a la compra o suscripción de acciones de conformidad con lo dispuesto en la siguiente legislación española: Real Decreto Legislativo 4/2015, de 23 de octubre, por el que se aprueba el texto refundido de la Ley del Mercado de Valores; Real Decreto Ley 5/2005, de 11 de marzo y/o Real Decreto 1310/2005, de 4 de noviembre, y cualquier normativa de desarrollo de dicha legislación. Asimismo, este documento no constituye una oferta de compra, venta o canje, ni una solicitud de oferta de compra, venta o canje de valores, ni una solicitud de voto o aprobación en ninguna otra jurisdicción. La información incluida en este documento no ha sido verificada ni revisada por los auditores externos del grupo Grifols.

GRIFOLS

Cumpliendo con nuestros compromisos

**Acelerar el crecimiento
rentable y el
desapalancamiento**

Resultados 3T 2023

2 de noviembre de 2023



Aviso legal

Información importante

Esta presentación no constituye una oferta o invitación para la compra o suscripción de acciones, de acuerdo con lo previsto en la Ley del Mercado de España y la Ley de Servicios de Inversión (Ley 6/2023, de 17 de marzo, con sus modificaciones y actualizaciones periódicas). Real Decreto 1310/2005, de 4 de noviembre y sus normativas de aplicación. Además, esta presentación no constituye una oferta de compra, venta o canje de estos títulos valores, ni una solicitud de voto alguno o aprobación en ninguna otra jurisdicción.

Declaraciones de proyecciones futuras

Esta presentación contiene información y declaraciones prospectivas sobre GRIFOLS basadas en supuestos y pronósticos actuales realizados por la dirección de GRIFOLS, incluyendo datos proforma, estimaciones, presunciones subyacentes, declaraciones relativas a planes, objetivos y expectativas respecto a inversiones, sinergias, productos y servicios y declaraciones relativas a rendimientos futuros. Las declaraciones prospectivas son declaraciones que no constituyen hechos históricos y generalmente se identifican por el uso de palabras como “esperadas”, “potenciales”, “estimadas” y expresiones similares.

A pesar de que Grifols cree que las expectativas reflejadas en las declaraciones prospectivas son razonables, múltiples riesgos conocidos y desconocidos, incertidumbres y otros factores pueden provocar que los resultados reales, la situación financiera, evolución y rendimiento de la Compañía en el futuro difieran sustancialmente de las estimaciones aquí realizadas. Dichos factores incluyen los descritos en nuestros informes públicos registrados en la Comisión Nacional del Mercado de Valores y la Securities and Exchange Commission (SEC), accesibles al público. La Compañía no asume responsabilidad alguna por la actualización de tales pronósticos ni de adaptarlos a acontecimientos futuros. No han sido revisados por los auditores de Grifols.

Variables no requeridas bajo NIFF-EU (NON-GAAP)

Esta presentación contiene ciertas variables no requeridas bajo NIFF-EU (NON-GAAP). La presentación de estas variables no debe considerarse de forma aislada, ni como sustituto o mejora a la información financiera preparada y presentada de acuerdo con los principios de contabilidad generalmente aceptados. Se advierte a los inversores de que existen limitaciones importantes asociadas al uso de medidas financieras que no se ajustan a los principios de contabilidad generalmente aceptados como herramienta de análisis. Además, estas medidas pueden ser diferentes de las utilizadas por otras empresas, lo que limita su utilidad para fines comparativos. Para mitigar estas limitaciones, proporcionamos información específica sobre los importes GAAP excluidos de estas medidas financieras NON-GAAP. En nuestros Estados Financieros Intermedios Condensados Consolidados de Grifols se puede encontrar un Anexo con la reconciliación de variables no definidas bajo NIFF-EU (NON-GAAP).

Índice

» 1. Acelerar el crecimiento rentable

2. Desempeño por Unidad de negocio
3. Resultados financieros del Grupo
4. Consideraciones finales
5. Anexos



3T y 9M: Cumpliendo con nuestros compromisos

Acelerando el crecimiento rentable y centrados en el desapalancamiento

Resultados operativos

Acelerar el crecimiento

Planificación y ejecución

Organización ágil y rentable

+11,7% cc

Crecimiento de los ingresos en los 9 primeros meses (incl. Biotest)

25,1%

Margen EBITDA aj. 3T (excl. Biotest)

€450m+

Ahorro de costes en efectivo

+10%

Suministro de plasma en los 9 primeros meses

-22%

CPL Sept'23 vs Jul'22

€1.450 m

Previsión EBITDA FY23 (incl. Biotest)

Ejecución del desapalancamiento

Mejora orgánica del EBITDA

Mejora de los flujos de caja

Balance más sólido

Operación de desapalancamiento

Desapalancamiento orgánico en curso

6,7x

(9,0x en el 2T'22)

Ratio de apalancamiento 3T'23

4,0x

Objetivo de ratio de apalancamiento para 2024

Transacción de desapalancamiento que se espera firmar y anunciar en 2023

Centrados en la estrategia de crecimiento

Impulsor del mercado global

Liderazgo reforzado

Acelerar la innovación

Iniciativas de autosuficiencia en Egipto y Canadá

Nuevo liderazgo en Innovación y Digital

En vías de alcanzar los hitos de innovación fijados para el 2S'23

Índice

1. Acelerar el crecimiento rentable

» 2. Desempeño por Unidad de negocio

3. Resultados financieros del Grupo

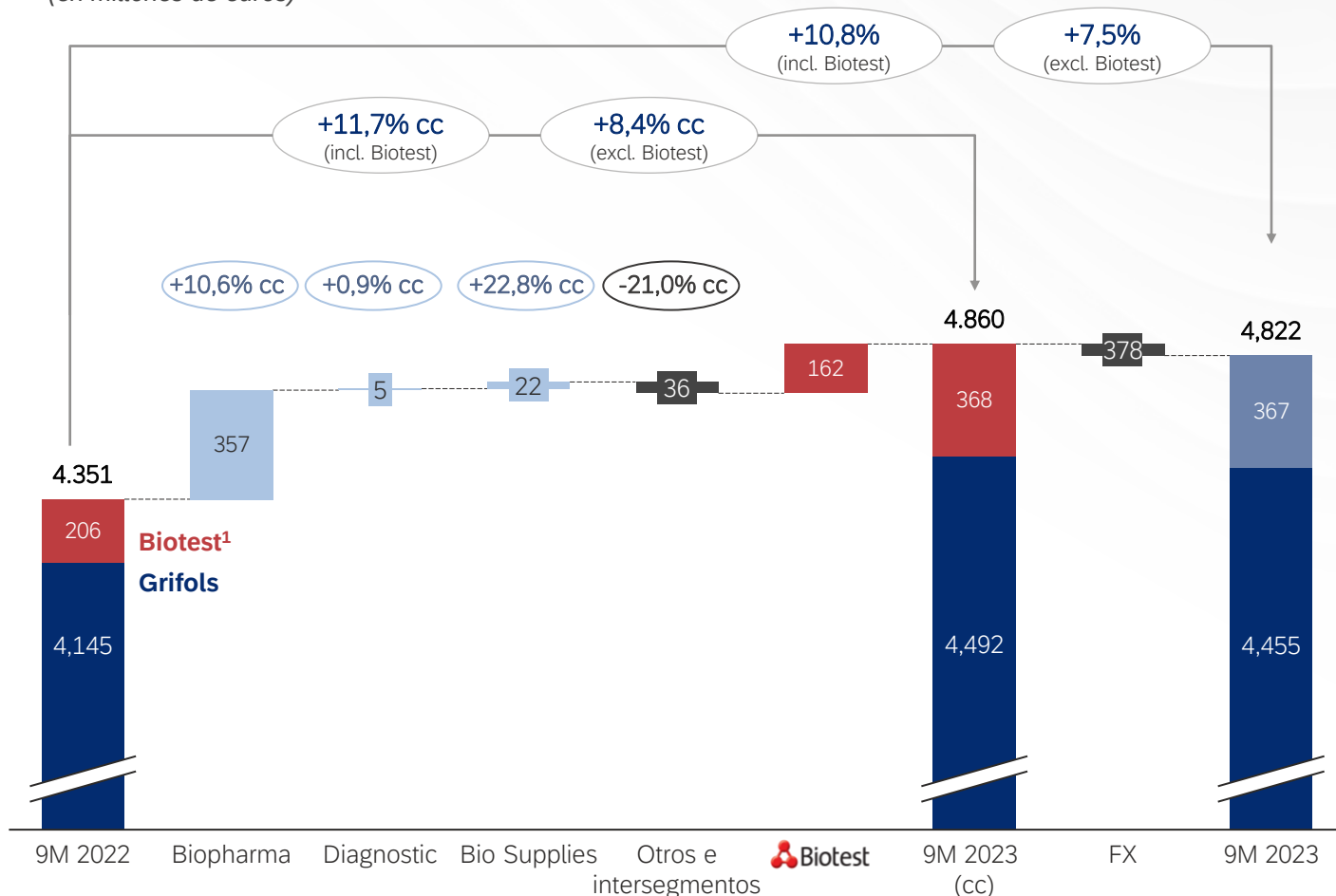
4. Consideraciones finales

5. Anexos



Ingresos impulsados por un crecimiento de dos dígitos en Biopharma

(en millones de euros)



9M 2023 (EUR en millones)

	Grifols	Biotest	Grifols incl. Biotest
Ingresos	4.456	367	4.822
% de crecimiento	+7,5%	+77,9%	+10,8%
% de crecimiento a cc	+8,4%	+78,3%	+11,7%
Biopharma	3.699	367	4.065
% de crecimiento	+9,7%	+77,9%	+13,6%
% de crecimiento a cc	+10,6%	+78,3%	+14,5%
Diagnostic	498	-	498
% de crecimiento	-0,3%	-	-0,3%
% de crecimiento a cc	+0,9%	-	+0,9%
Bio Supplies	119	-	119
% de crecimiento	+22,6%	-	+22,6%
% de crecimiento a cc	+22,8%	-	+22,8%
Others	140	-	140
% de crecimiento	-20,9%	-	-20,9%
% de crecimiento a cc	-21,0%	-	-21,0%

¹ Biotest se consolida desde mayo'22

Se acelera el crecimiento de las franquicias de IG y albúmina



3T'23






+14,9% cc
+8,7%



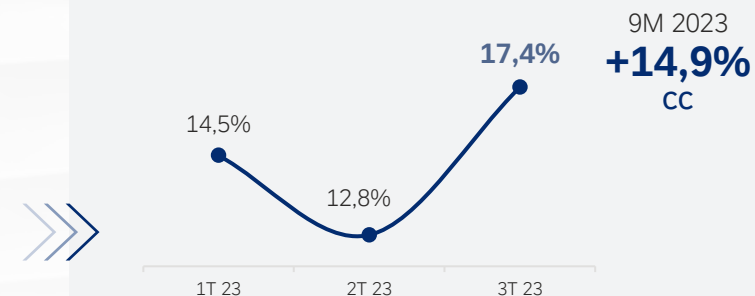
9M 2023



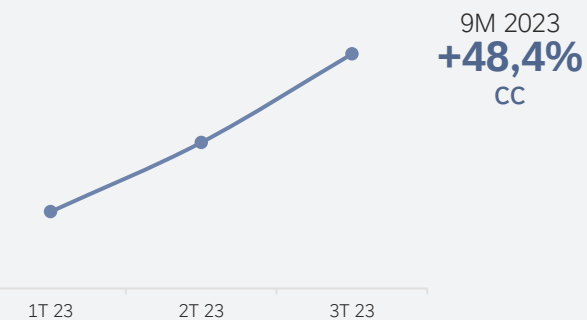
+10,6% cc
+9,7%

Principales proteínas	% de ingresos	Crecimiento 9M 2023 (cc)	Impulsores
IG	 55-60%	+14,9%	<ul style="list-style-type: none"> Mayor demanda de Xembify® (SCIG) en EE.UU. Fuerte demanda y precios positivos en Europa y el resto del mundo
Albúmina	 10-15%	+17,9%	<ul style="list-style-type: none"> Mayor demanda en China Subidas de precios en China y en algunos países de la UE y LATAM
Alfa-1 y proteínas especiales	 25-30%	-0,1%	<ul style="list-style-type: none"> Menor volumen de Alfa-1 en algunos países de la UE debido a la dinámica del sector, parcialmente compensado por una mayor demanda en España, Italia y Austria Los buenos resultados de los antirrábicos se deben a la mayor demanda en EE.UU. Menor rendimiento del pdFVIII por un mix geográfico desfavorable

Crecimiento de las ventas de IG en los 9 primeros meses



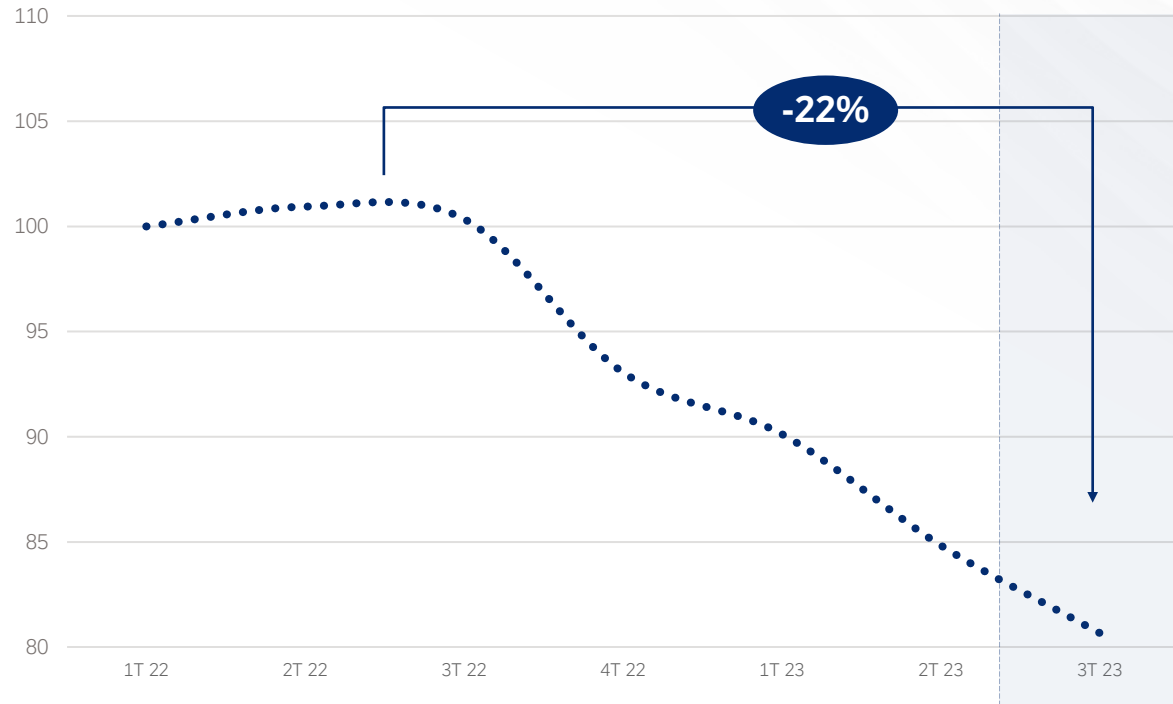
Crecimiento del volumen del SCIG en los 9 primeros meses



La continua reducción del CPL impulsa la aceleración de la expansión de márgenes

Coste por litro (CPL)

Base 100



Nota: -22% a septiembre de 2023 frente al máximo de julio de 2022. Excluye CPL de Biotest (datos EE.UU.)













- » Crecimiento del suministro de plasma **+10%**
9M'23 vs. 9M'22
- » Las iniciativas del **Plan de mejoras operativas** siguen impulsando el descenso del CPL

Principales motores

- Disminución de la compensación al donante
- Racionalización de la red de centros de plasma
- Eficiencias en los procesos
- Optimización de los costes de estructura
- Mejora de la experiencia de los donantes

Hitos de innovación en curso para el 2S 2023

Completado  En curso 

	Hito	Calendario 2023		Estado ¹	Detalles
Nuevo producto e indicación	Reclutamiento de pacientes finalizado en el estudio PRECIOSA	1S			Inscripción finalizada en mayo (410 sujetos) tras un exitoso plan de aceleración (media ~20 pt/mes en los últimos 12Mo)
	Avance de dosis única a dosis repetida en el estudio de Alfa-1 AT 15% SC	1S			Avances en el estudio de fase 1/2. Los datos positivos de PK y seguridad de la dosis única permiten pasar a la fase de dosis repetidas
	Primer paciente reclutado y tratado en el estudio de Xembify SID-CLL [®]		2S		Activación en curso de las sedes de EE.UU. y primeras sedes activas en Europa
	Presentación IND de GIGA564		2S		IND presentado en octubre. Acuerdo de colaboración con el NCI (National Cancer Institute) firmado en septiembre.
	Presentación pre-IND de GIGA2339		2S		Reunión positiva con la FDA pre-IND el 15 de septiembre
Gestión del ciclo de vida	Resultados finales de Xembify [®] de dosis quincenal	1S			Resultados positivos. Presentación a la FDA completada el 18 de septiembre
	Resultados finales del estudio IVIG-PEG	1S			Resultados positivos
	Inscripción en el estudio SPARTA finalizada		2S		Antes de lo previsto Inscripción finalizada en junio
Biotest	Inicio del estudio ESsCAPE de Trimodulin	1S			Primeros centros activos. Primeros pacientes inscritos
	Presentación BLA a la FDA de Yimmugo [®]	1S			Presentación a la FDA finalizada en junio
	Finalización del estudio ADFIRST del fibrinógeno y resultados de datos principales		2S		Inscripción completada en septiembre
	Último paciente previsto en el estudio PreCyssion de Cytotect		2S		Inscripción en curso

¹ A fecha 2 de noviembre de 2023

Las soluciones de tipaje sanguíneo registran un fuerte crecimiento



Categoría	% de ingresos	Crecimiento 9M 2023 (cc)	Impulsores
NAT cribado de donaciones	50-55%	-2,0%	<ul style="list-style-type: none"> Ampliación del acuerdo hasta 20 años con CTS en EE.UU.; las concesiones de precios relacionadas se ven compensadas por el fuerte volumen de plasma cautivo y el crecimiento del segmento de donantes de tejidos y órganos La fortaleza de APAC se debe a las ventas de instrumentos en Japón e Indonesia Impacto negativo de EFS Francia por la disminución de la cuota de licitación por volumen
Soluciones de tipaje sanguíneo	25-30%	+6,7%	<ul style="list-style-type: none"> Buenos resultados en todas las regiones, especialmente en EE.UU. +15%. Compensación parcial de las menores ventas de GelCards en China Fuerte crecimiento en Argentina y Oriente Medio
Proteínas recombinantes	15-20%	+6,2% -15,6% Ajustado	<ul style="list-style-type: none"> Compensación única positiva de una empresa asociada parcialmente compensada por menores beneficios del <i>joint business</i> Firmado un acuerdo de suministro de 10 años con un importante socio en el campo de diagnóstico

Maximizando el valor de nuestra cartera integrada



3T'23



-14,1% cc

-18,4%






9M 2023



+22,8% cc

+22,6%

Categoría	% de ingresos	Crecimiento 9M 2023 (cc)	Impulsores
Bio Supplies Biopharma	 50-55%	+18,7%	<ul style="list-style-type: none"> • Menores ventas de cultivos celulares por la menor demanda en el 3T'23 • Nuevos clientes impulsan el crecimiento del negocio tradicional de Grifols
Bio Supplies Diagnostic	 25-30%	+45,9%	<ul style="list-style-type: none"> • Crecimiento impulsado por la ampliación de la cartera tras la adquisición de Access Biologicals y el aumento de los precios • Mejora de los márgenes de hemoderivados gracias al plan de optimización operativa en curso
Ventas a terceros de plasma hiperinmune	 20-25%	+7,0%	<ul style="list-style-type: none"> • Los nuevos contratos impulsan el crecimiento de las ventas

Índice

1. Acelerar el crecimiento rentable
2. Desempeño por Unidad de negocio

»» 3. Resultados financieros del Grupo

4. Consideraciones finales
5. Anexos



Sólido desempeño en todos los frentes



Crecimiento

de los ingresos de forma sostenible



+9,0% cc

(3T'23 incl. Biotest)

+11,7% cc

(9M 2023 incl. Biotest)



Mejorando

la rentabilidad
(EBITDA ajustado)



25,1%

(3T'23 excl. Biotest)

23,2%

(9M 2023 excl. Biotest)

€1.450m

EBITDA ajustado previsto para 2023
(incluyendo Biotest)



Fortaleciendo

el balance



6,7x¹

Ratio de apalancamiento

(3T'23 incl. Biotest)

€260m⁺²

**Aumento del
flujo de caja operativo**

(9M 2023 vs. Dic'22 incl. Biotest)

¹ Ratio de Apalancamiento utilizando la Deuda Financiera Neta y el EBITDA Ajustado según la definición del Acuerdo de Crédito. Para más Información, ver anexos.

² Flujo de caja operativo incluyendo CAPEX

Resultados financieros del Grupo

Crecimiento positivo de los ingresos de doble dígito

3T

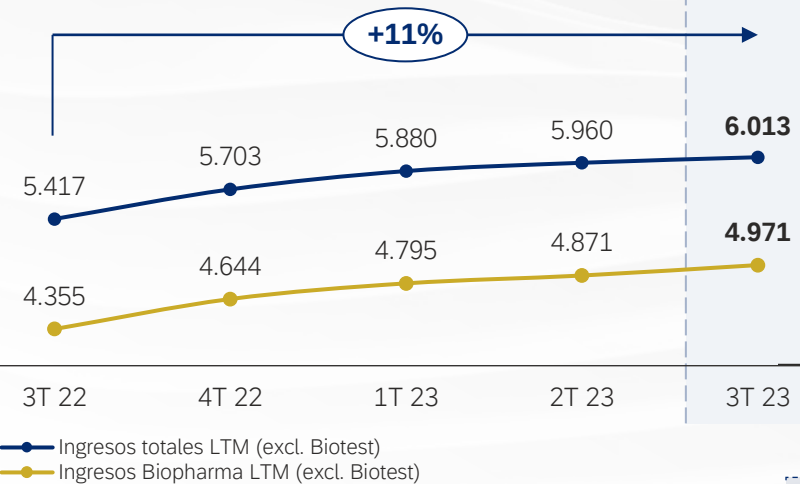
9M 2023

Ingresos
totales
(incl. Biotest)

€1.597m
+9,0% cc
+3,7%

€4.822m
+11,7% cc
+10,8%

LTM (en millones de euros)



En camino
para
alcanzar

Previsiones
FY23

+10-12%cc
(Biopharma
+12-14%cc)

BIOPHARMA como motor principal

+14,5% cc
9M 2023
(incl. Biotest)



Sólida demanda subyacente



Desempeño de doble dígito de la IG, siendo de **+48%** para la en SCIG en los 9M'23



La estrategia ex-EE.UU." generó un fuerte crecimiento

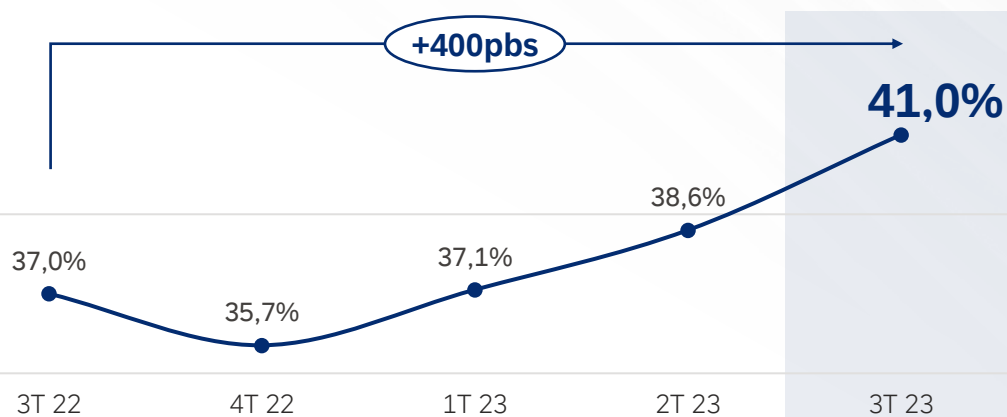


Subidas de precios de un dígito medio

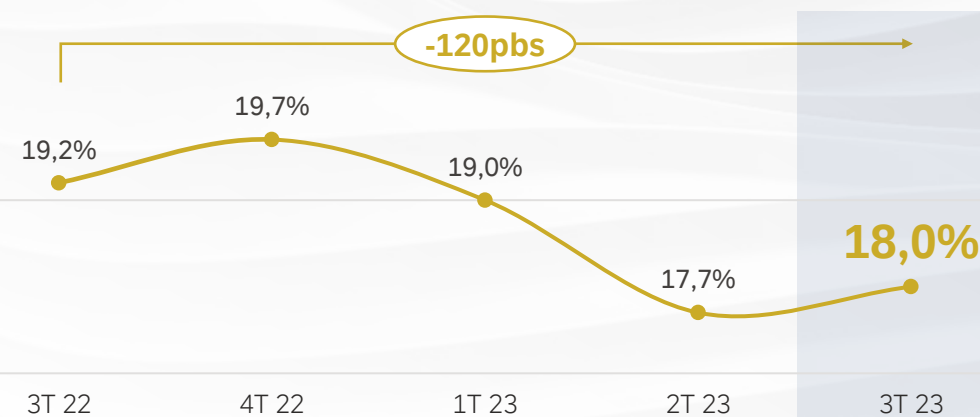
Resultados financieros del Grupo

Capturando el Plan de ahorro de costes y eficiencias operativas

Margen bruto



Gastos generales y administración (% de los ingresos totales)



Aumento significativo del margen bruto de Biopharma

- Mix de producto positivo, con IG y fuerte adopción de SCIG
- Subidas de precios de un dígito medio en las principales proteínas
- Suministro y volúmenes de plasma siguen creciendo de forma sostenible
- Reducción del 22% del CPL desde el máximo alcanzado en julio 2022 (9 meses de decaje respecto al impacto en margen bruto)

- Impacto positivo del apalancamiento operativo
- Eficiencia operativa gracias a una organización racionalizada
- Ventajas de la escala y la automatización

Nota: El margen bruto y los gastos generales y administración son cifras ajustadas. Para más detalles, véase el Anexo

Resultados financieros del Grupo

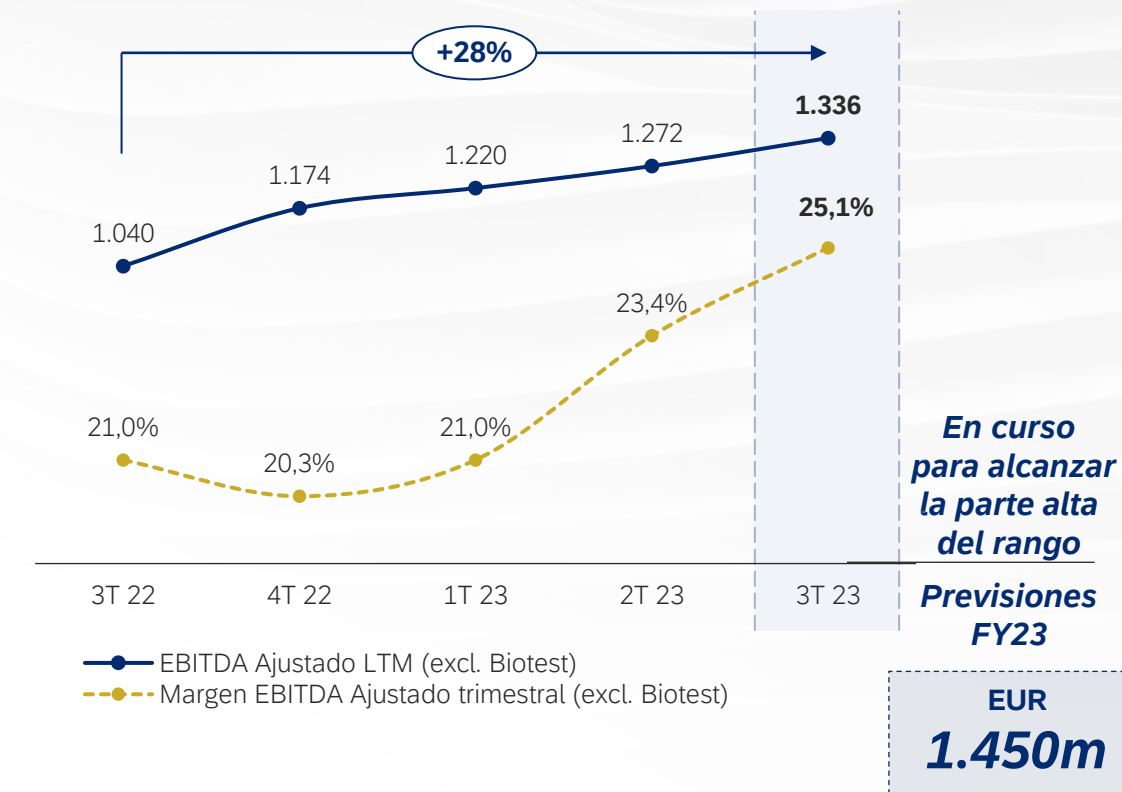
La expansión secuencial del margen EBITDA se acelera hasta +25%

	3T	9M 2023
EBITDA ajustado (exc. Biotest)	€374m	€1,028m
	25,1%	23,2%

Principales motores

- ✓ Sólidos resultados empresariales
- ✓ Plan de mejoras operativas mediante con un ahorro de costes de 450 millones de euros en efectivo
- ✓ Apalancamiento operativo

LTM (en millones de euros)



Resultados financieros del Grupo | Previsiones para el ejercicio 2023

Se reafirman las previsiones de crecimiento de los ingresos y el EBITDA se sitúa en €1.450 millones

Ingresos

Total

10-12% cc

(incl. Biotest)

Biopharma

12-14% cc

(incl. Biotest)

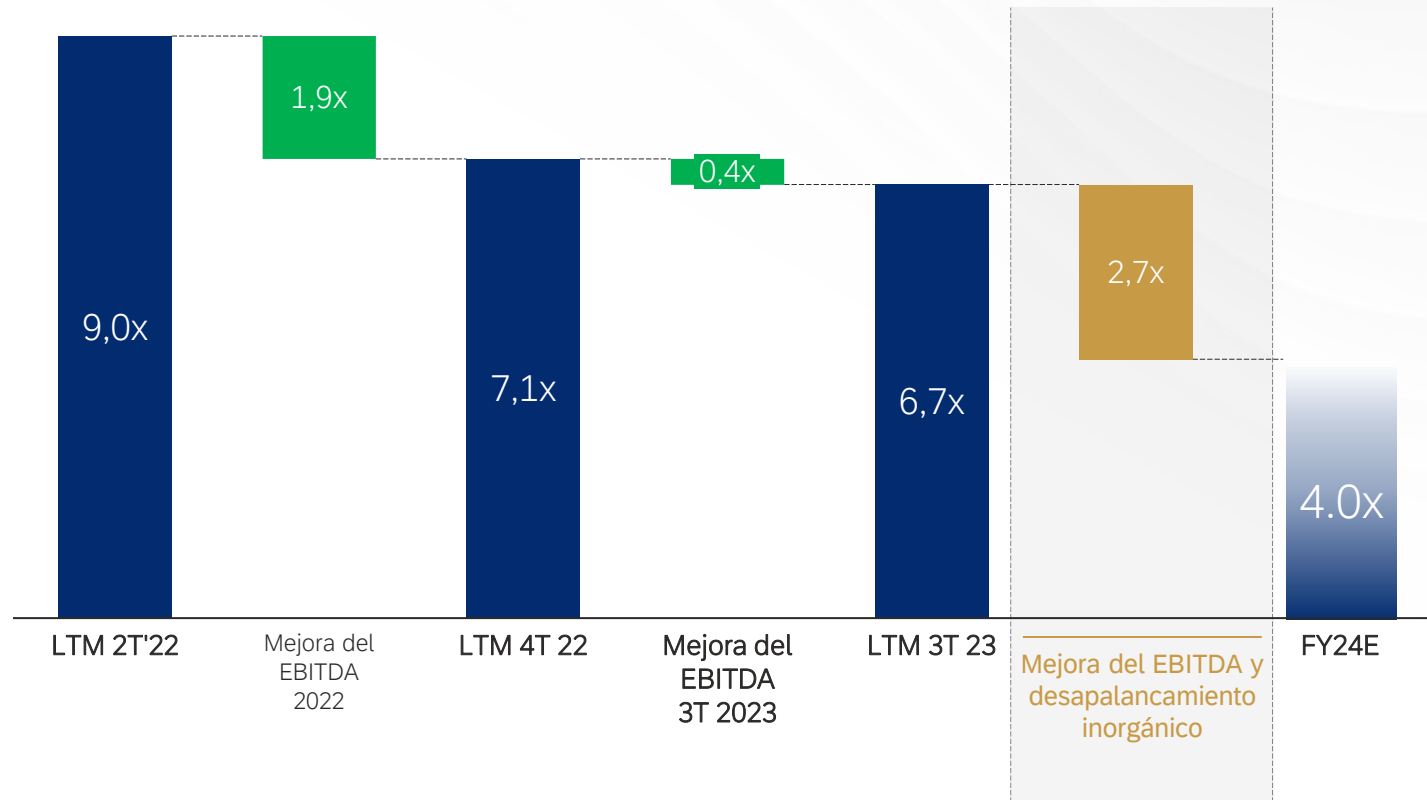
EBITDA ajustado

	Anterior	Actualizado		Anterior	Actualizado
EBITDA ajustado (incl. Biotest)	EUR 1.400-1.450m	EUR 1.450m	2S'23 (excl. Biotest)	24-25%	25%
			FY 23 (excl. Biotest)	24%	24%+
EBITDA proforma anualizando ahorros (excl. Biotest)	EUR 1.700-1.750m 28-29%	EUR 1.750m 28-29%			

Resultados financieros del Grupo

Mejora del EBITDA y aceleración del desapalancamiento

Ratio de apalancamiento



€260m+

Mejora del flujo de
caja operativo
(9M 2023 vs Dic'22
incl. Biotest)

€0,5m

Efectivo y otros
medios líquidos

€1.100m+

Liquidez

Índice

1. Acelerar el crecimiento rentable
2. Desempeño por Unidad de negocio
3. Resultados financieros del Grupo

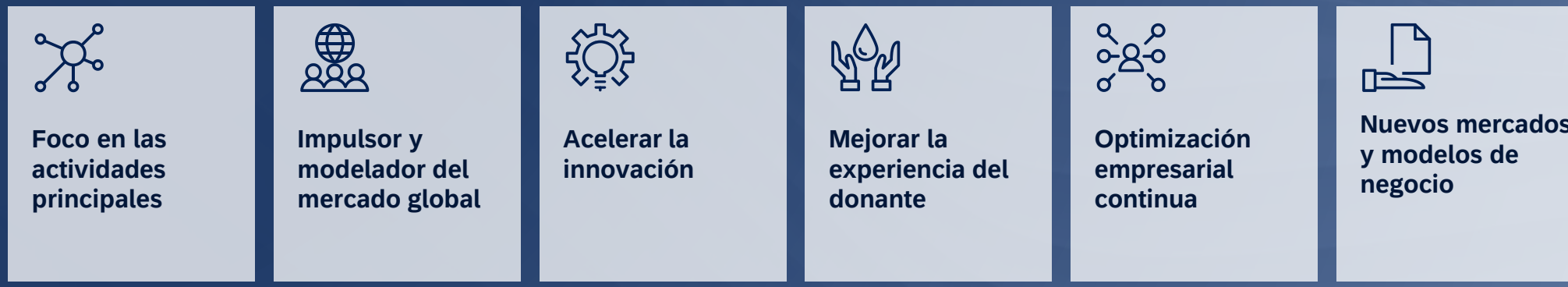
»» 4. Consideraciones finales

5. Anexos



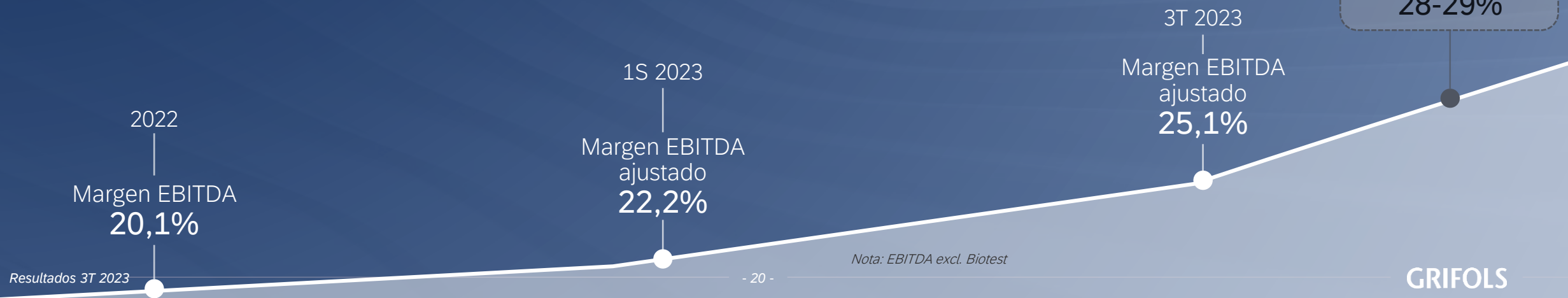
Transicionando de unos fundamentales fortalecidos a la aceleración del crecimiento rentable y sostenible

Impulsado por **6** palancas estratégicas



Perfeccionar nuestro **talento** para crear un **equipo directivo de categoría mundial**

Finanzas sólidas y sostenibles



Índice

1. Acelerar el crecimiento rentable
2. Desempeño por Unidad de negocio
3. Resultados financieros del Grupo
4. Consideraciones finales
- »» 5. Anexos



Ingresos | 3T 2023

Miles de euros	3T 2023			3T 2022			% vs año anterior			
	Grifols	Biotest	Grifols incl. Biotest	Grifols	Biotest	Grifols incl. Biotest	Grifols excl. Biotest Reportado	A cc*	Grifols incl. Biotest Reportado	A cc*
Ingresos por Unidad de Negocio	1.487.992	109.490	1.597.482	1.433.365	107.766	1.541.131	3,8%	9,6%	3,7%	9,0%
Biopharma	1.258.174	109.490	1.367.664	1.157.415	107.766	1.265.181	8,7%	14,9%	8,1%	13,7%
Diagnostic	156.282	-	156.282	169.620	-	169.620	(7,9%)	(3,1%)	(7,9%)	(3,1%)
Bio Supplies	36.057	-	36.057	44.214	-	44.214	(18,4%)	(14,1%)	(18,4%)	(14,1%)
Otros e Intersegmentos	37.479	-	37.479	62.116	-	62.116	(39,7%)	(37,9%)	(39,7%)	(37,9%)
Ingresos por Región	1.487.992	109.490	1.597.482	1.433.365	107.766	1.541.131	3,8%	9,6%	3,7%	9,0%
EE.UU. + CANADA	969.662	546	970.208	993.706	954	994.660	(2,4%)	3,9%	(2,5%)	3,8%
UE	232.215	57.209	289.424	210.998	57.052	268.050	10,1%	10,4%	8,0%	8,2%
ROW	286.115	51.735	337.850	228.661	49.760	278.421	25,1%	33,5%	21,3%	28,3%

* Cambio constante (cc) excluye las variaciones de tipo de cambio del periodo.

Ingresos | 9M 2023

	9M 2023			9M 2022			% vs año anterior			
	Grifols	Biotest	Grifols incl. Biotest	Grifols	Biotest	Grifols incl. Biotest	Grifols excl. Biotest Reportado	At cc*	Grifols incl. Biotest Reportado	At cc*
<i>Miles de euros</i>										
Ingresos por Unidad de Negocio	4.455.819	366.608	4.822.427	4.145.169	206.053	4.351.222	7,5%	8,4%	10,8%	11,7%
Biopharma	3.699.270	366.608	4.065.878	3.372.017	206.053	3.578.070	9,7%	10,6%	13,6%	14,5%
Diagnostic	497.771	-	497.771	499.056	-	499.056	(0,3%)	0,9%	(0,3%)	0,9%
Bio Supplies	118.672	-	118.672	96.767	-	96.767	22,6%	22,8%	22,6%	22,8%
Otros e Intersegmentos	140.106	-	140.106	177.329	-	177.329	(21,0%)	(20,9%)	(21,0%)	(20,9%)
Ingresos por Región	4.455.819	366.608	4.822.427	4.145.169	206.053	4.351.222	7,5%	8,4%	10,8%	11,7%
EE. UU. + CANADA	2.891.622	1.450	2.893.072	2.809.524	2.119	2.811.643	2,9%	3,5%	2,9%	3,5%
UE	721.338	195.617	916.955	634.287	107.386	741.673	13,7%	13,7%	23,6%	23,6%
ROW	842.859	169.541	1.012.400	701.358	96.548	797.906	20,2%	22,8%	26,9%	29,3%

* Cambio constante (cc) excluye las variaciones de tipo de cambio del periodo.

Cuenta de Pérdidas y Ganancias | 3T 2023

	3T 2023							3T 2022			% vs PY			
	Grifols excl. Biotest				Grifols incl. Biotest			Grifols incl. Biotest			Grifols excl. Biotest		Grifols incl. Biotest	
	Reportado	One-offs	Reportado excl. One-offs	Biotest	Reportado	One-offs	Reportado excl. One-offs	Grifols	Biotest	Combinado	Reportado	Reportado excl. One-offs	Reportado	Reportado excl. One-offs
<i>Miles de euros</i>														
Ingresos Netos	1.487.992	-	1.487.992	109.490	1.597.482	-	1.597.482	1.433.365	107.765	1.541.130	3,8%	3,8%	3,7%	3,7%
Coste de ventas	(879.989)	1.690	(878.299)	(85.660)	(965.649)	1.690	(963.959)	(902.460)	(78.800)	(981.260)	(2,5%)	(2,7%)	(1,6%)	(1,8%)
Margen Bruto	608.003	1.690	609.693	23.830	631.833	1.690	633.523	530.905	28.965	559.870	14,5%	14,8%	12,9%	13,2%
<i>% Ingresos netos</i>	<i>40,9%</i>	-	<i>41,0%</i>	<i>21,8%</i>	<i>39,6%</i>	<i>0,0%</i>	<i>39,7%</i>	<i>37,0%</i>	<i>26,9%</i>	<i>36,3%</i>				
Investigación y Desarrollo	(72.216)	769	(71.447)	(16.232)	(88.448)	769	(87.679)	(78.327)	(15.287)	(93.614)	(7,8%)	(8,8%)	(5,5%)	(6,3%)
Gastos Generales y Administración	(279.838)	11.346	(268.492)	(20.478)	(300.316)	11.346	(288.970)	(274.580)	(18.243)	(292.823)	1,9%	(2,2%)	2,6%	(1,3%)
Gastos operativos	(352.054)	12.115	(339.939)	(36.710)	(388.764)	12.115	(376.649)	(352.907)	(33.530)	(386.437)	(0,2%)	(3,7%)	0,6%	(2,5%)
Otros ingresos	-	-	-	-	-	-	-	14.678	-	14.678	-	-	(100%)	0,0%
Resultado de entidades valoradas por el método de participación con actividad similar grupo	7.519	-	7.519	-	7.519	-	7.519	13.276	-	13.276	(43,4%)	(43,4%)	(43,4%)	(43,4%)
RESULTADO DE LA EXPLOTACION (EBIT)	263.468	13.805	277.273	(12.880)	250.588	13.805	264.393	205.952	(4.565)	201.387	27,9%	34,6%	24,4%	31,3%
<i>% Ingresos netos</i>	<i>17,7%</i>	-	<i>18,6%</i>	<i>(11,8%)</i>	<i>15,7%</i>	-	<i>16,6%</i>	<i>14,4%</i>	<i>(4,2%)</i>	<i>13,1%</i>				
Resultado Financiero	(137.781)	-	(137.781)	(13.155)	(150.936)	-	(150.936)	(110.592)	(4.238)	(114.830)	24,6%	24,6%	31,4%	31,4%
Resultado Inversiones, Método participación	(65)	-	(65)	-	(65)	-	(65)	(64)	-	(64)	1,6%	1,6%	1,6%	1,6%
RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS	125.622	13.805	139.427	(26.035)	99.587	13.805	113.392	95.296	(8.803)	86.493	31,8%	46,3%	15,1%	31,1%
<i>% Ingresos netos</i>	<i>8,4%</i>	-	<i>9,4%</i>	<i>(23,8%)</i>	<i>6,2%</i>	-	<i>7,1%</i>	<i>6,6%</i>	<i>(8,2%)</i>	<i>5,6%</i>				
Impuesto de Sociedades	(31.406)	(3.451)	(34.857)	25.826	(5.580)	(3.451)	(9.031)	(25.822)	(1.498)	(27.320)	21,6%	35,0%	(79,6%)	(66,9%)
<i>% impuesto de sociedades</i>	<i>25,0%</i>	-	<i>25,0%</i>	<i>99,2%</i>	<i>5,6%</i>	-	<i>8,0%</i>	<i>27,1%</i>	<i>(17,0%)</i>	<i>31,6%</i>				
RESULTADO CONSOLIDADO	94.216	10.354	104.570	(209)	94.007	10.354	104.361	69.474	(10.301)	59.173	35,6%	50,5%	58,9%	76,4%
Resultado Atribuible a Part. No Dominantes	(34.602)	(183)	(34.785)	138	(34.464)	(183)	(34.647)	(18.863)	4.249	(14.614)	83,4%	84,4%	135,8%	137,1%
BENEFICIO DEL GRUPO	59.614	10.171	69.785	(71)	59.543	10.171	69.714	50.611	(6.052)	44.559	17,8%	37,9%	33,6%	56,5%
<i>% Ingresos netos</i>	<i>4,0%</i>	-	<i>4,7%</i>	<i>(0,1%)</i>	<i>3,7%</i>	<i>0,0%</i>	<i>4,4%</i>	<i>3,5%</i>	<i>(5,6%)</i>	<i>2,9%</i>				

Nota Hemos realizado ajustes en la columna "Excepcionales (One-offs)" para reflejar el rendimiento subyacente de las operaciones de Grifols y con fines de comparación. Estos ajustes están relacionados con eventos específicos y no se espera que se repitan periódicamente. En 2023, esto incluye: (i) costos de reestructuración como parte del Plan de Mejora Operativa anunciado en febrero de 2023 y se registró un cargo por reestructuración único de aproximadamente 140 millones de euros; (ii) costos de transacciones de fusiones y adquisiciones están principalmente relacionados con la transacción en China anunciada en junio de 2023.; (iii) una reconciliación comercial única de la División de Diagnóstico.

Cuenta de Pérdidas y Ganancias | 9M 2023

	9M 2023							9M 2022			% vs PY			
	Grifols excl. Biotest			Biotest	Grifols incl. Biotest			Grifols incl. Biotest			Grifols excl. Biotest		Grifols incl. Biotest	
	Reportado	One-offs	Reportado excl. One-offs		Reportado	One-offs	Reportado excl. One-offs	Grifols	Biotest	Combinado	Reportado	Reportado excl. One-offs	Reportado	Reportado excl. One-offs
<i>Miles de euros</i>														
Ingresos Netos	4.455.819	(18.830)	4.436.989	366.609	4.822.428	(18.830)	4.803.598	4.145.169	206.053	4.351.222	7,5%	7,0%	10,8%	10,4%
Coste de ventas	(2.731.145)	28.689	(2.702.456)	(286.543)	(3.017.688)	28.689	(2.988.999)	(2.560.026)	(158.775)	(2.718.801)	6,7%	5,6%	11,0%	9,9%
Margen Bruto	1.724.674	9.859	1.734.533	80.065	1.804.740	9.859	1.814.599	1.585.143	47.278	1.632.421	8,8%	9,4%	10,6%	11,2%
<i>% Ingresos netos</i>	<i>38,7%</i>		<i>39,1%</i>	<i>21,8%</i>	<i>37,4%</i>		<i>37,8%</i>	<i>38,2%</i>	<i>22,9%</i>	<i>37,5%</i>				
Investigación y Desarrollo	(223.594)	5.810	(217.784)	(58.103)	(281.697)	5.810	(275.887)	(229.853)	(25.043)	(254.896)	(2,7%)	(5,3%)	10,5%	8,2%
Gastos Generales y Administración	(946.067)	133.496	(812.571)	(67.409)	(1.013.476)	133.496	(879.980)	(827.912)	(32.800)	(860.712)	14,3%	(1,9%)	17,7%	2,2%
Gastos operativos	(1.169.661)	139.306	(1.030.355)	(125.512)	(1.295.173)	139.306	(1.155.867)	(1.057.765)	(57.843)	(1.115.608)	10,6%	(2,6%)	16,1%	3,6%
Otros ingresos	-	-	-	-	-	-	-	19.186	-	19.186	-	-	(100%)	(100,0%)
Resultado de entidades valoradas por el método de participación con actividad similar grupo	35.047		35.047	-	35.047		35.047	92.735	-	92.735	(62,2%)	(62,2%)	(62,2%)	(62,2%)
RESULTADO DE LA EXPLOTACION (EBIT)	590.060	149.165	739.225	(45.447)	544.614	149.165	693.779	639.299	(10.565)	628.734	(7,7%)	15,6%	(13,4%)	10,3%
<i>% Ingresos netos</i>	<i>13,2%</i>		<i>16,7%</i>	<i>(12,4%)</i>	<i>11,3%</i>		<i>14,4%</i>	<i>15,4%</i>	<i>(5,1%)</i>	<i>14,4%</i>				
Resultado Financiero	(389.773)		(389.773)	(35.281)	(425.054)		(425.054)	(306.065)	(7.518)	(313.583)	27,3%	27,3%	35,5%	35,5%
Resultado Inversiones, Método participación	(927)		(927)	-	(927)		(927)	(770)	-	(770)	20,4%	20,4%	20,4%	20,4%
RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS	199.360	149.165	348.525	(80.728)	118.633	149.165	267.798	332.464	(18.083)	314.381	(40,0%)	4,8%	(62,3%)	(14,8%)
<i>% Ingresos netos</i>	<i>4,5%</i>		<i>7,9%</i>	<i>(22,0%)</i>	<i>2,5%</i>		<i>5,6%</i>	<i>8,0%</i>	<i>-</i>	<i>7,2%</i>				
Impuesto de Sociedades	(49.840)	(37.317)	(87.157)	34.141	(15.699)	(37.317)	(53.016)	(75.850)	(2.745)	(78.595)	(34,3%)	14,9%	(80,0%)	(32,5%)
<i>% impuesto de sociedades</i>	<i>25,0%</i>		<i>25,0%</i>	<i>42,3%</i>	<i>13,2%</i>		<i>19,8%</i>	<i>22,8%</i>	<i>(15,2%)</i>	<i>25,0%</i>				
RESULTADO CONSOLIDADO	149.520	111.848	261.368	(46.585)	102.934	111.848	214.782	256.614	(20.828)	235.786	(41,7%)	1,9%	(56,3%)	(8,9%)
Resultado Atribuible a Part. No Dominantes	(101.403)	3.981	(97.422)	1.791	(99.612)	3.981	(95.631)	(53.154)	5.577	(47.577)	90,8%	83,3%	109,4%	101,0%
BENEFICIO DEL GRUPO	48.117	115.829	163.946	(44.795)	3.322	115.829	119.151	203.460	(15.251)	188.209	(76,4%)	(19,4%)	(98,2%)	(36,7%)
<i>% Ingresos netos</i>	<i>1,1%</i>		<i>3,7%</i>	<i>(12,2%)</i>	<i>0,1%</i>		<i>2,5%</i>	<i>4,9%</i>	<i>(7,4%)</i>	<i>4,3%</i>				

Nota Hemos realizado ajustes en la columna "Excepcionales (One-offs)" para reflejar el rendimiento subyacente de las operaciones de Grifols y con fines de comparación. Estos ajustes están relacionados con eventos específicos y no se espera que se repitan periódicamente. En 2023, esto incluye: (i) costos de reestructuración como parte del Plan de Mejora Operativa anunciado en febrero de 2023 y se registró un cargo por reestructuración único de aproximadamente 140 millones de euros; (ii) costos de transacciones de fusiones y adquisiciones están principalmente relacionados con la transacción en China anunciada en junio de 2023; (iii) una reconciliación comercial única de la División de Diagnóstico.

Cash Flow | 3T 2023

Miles de euros	3T 2023										3T 2022	% vs PY	
	Grifols excl. Biotest						Biotest	Grifols incl. Biotest			Grifols incl. Biotest	Grifols incl. Biotest	
	Reportado	Costes de reestructuración	Costes de transacción	Diagnostic commercial true-up	Total one-offs	Reportado excl. One-offs		Reportado	Total one-offs	Reportado excl. One-offs	Reportado	Reportado	Reportado excl. One-offs
Resultado del grupo reportado	59.614	(184)	10.353	-	10.169	69.783	(71)	59.543	10.169	69.712	44.559	34%	56%
Depreciación y amortización	94.319	(558)	-	-	(558)	93.761	12.641	106.960	(558)	106.402	103.861	3%	2%
Provisiones netas	22.253	16.183	-	-	16.183	38.436	(2.984)	19.269	16.183	35.452	(11.243)	-271%	-415%
Otros ajustes resultado y otras var. Capital Circulante	106.380	184	3.452	-	3.636	110.016	(25.103)	81.277	3.636	84.913	25.733	216%	230%
Variación del Capital circulante operativo	(98.179)	3.353	(7.812)	(18.830)	(23.289)	(121.468)	(13.238)	(111.417)	(23.289)	(134.706)	(272.789)	-59%	-51%
<i>Variación de existencias</i>	<i>(107.912)</i>	-	-	-	-	<i>(107.912)</i>	<i>(32.529)</i>	<i>(140.441)</i>	-	<i>(140.441)</i>	<i>(246.529)</i>	<i>-43%</i>	<i>-43%</i>
<i>Variación deudores comerciales</i>	<i>15.782</i>	-	-	<i>(18.830)</i>	<i>(18.830)</i>	<i>(3.048)</i>	<i>21.306</i>	<i>37.088</i>	<i>(18.830)</i>	<i>18.258</i>	<i>18.690</i>	<i>98%</i>	<i>-2%</i>
<i>Variación proveedores comerciales</i>	<i>(6.049)</i>	<i>3.353</i>	<i>(7.812)</i>	-	<i>(4.459)</i>	<i>(10.508)</i>	<i>(2.015)</i>	<i>(8.064)</i>	<i>(4.459)</i>	<i>(12.523)</i>	<i>(44.950)</i>	<i>-82%</i>	<i>-72%</i>
Flujo Neto efectivo de actividades de explotación	184.387	18.978	5.993	(18.830)	6.141	190.528	(28.755)	155.632	6.141	161.773	(109.879)	-242%	-247%
Combinaciones de negocio e inversiones en empr. del grupo	(48.705)	-	-	-	-	(48.705)	-	(48.705)	-	(48.705)	11.782	-513%	-513%
CAPEX	(38.175)	-	-	-	-	(38.175)	(7.085)	(45.260)	-	(45.260)	(80.024)	-43%	-43%
I+D/Otros activos intangibles	(15.392)	-	-	-	-	(15.392)	(5.579)	(20.971)	-	(20.971)	(8.631)	143%	143%
Otros flujos de caja	25.942	-	-	-	-	25.942	(33.890)	(7.949)	-	(7.949)	39.112	-120%	-120%
Flujos Neto de efectivo de actividades de inversión	(76.330)	-	-	-	-	(76.330)	(46.554)	(122.885)	-	(122.885)	(37.761)	225%	225%
Free Cash Flow	108.057	18.978	5.993	(18.830)	6.141	114.198	(75.309)	32.747	6.141	38.888	(147.640)	-122%	-126%
Cobros/Pagos por instrumentos de deuda	(87.434)	-	-	-	-	(87.434)	8.159	(79.275)	-	(79.275)	-	-	-
Garantías de capital	34	-	-	-	-	34	-	34	-	34	48.589	-100%	-100%
Dividendos (Pagados) / Cobrados	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	6.198	-100%	-100%
Otros flujos de efectivo de actividades de financiación	153	-	-	-	-	153	(290)	(137)	-	(137)	2.191	-106%	-106%
Flujos de efectivo de actividades de financiación	(157.754)	-	-	-	-	(157.754)	78.376	(79.378)	-	(79.378)	56.977	-239%	-239%
Total Flujos de Caja	(49.697)	18.978	5.993	(18.830)	6.141	(43.556)	3.067	(46.631)	6.141	(40.490)	(90.663)	-49%	-55%
Saldo inicial de Caja	455.048	-	-	-	-	455.048	68.304	523.352	-	523.352	525.094	0%	0%
Efecto del tipo de cambio en Caja	7.522	-	-	-	-	7.522	(17)	7.505	-	7.505	45.149	-83%	-83%
Saldo final Caja	412.873	18.978	5.993	(18.830)	6.141	419.014	71.354	484.226	6.141	490.367	479.580	1%	2%

Nota: Hemos realizado ajustes para reflejar el rendimiento subyacente de las operaciones de Grifols y con fines de comparación. Estos ajustes se deben a un evento único y no se espera que se repitan periódicamente. En 2023, esto incluye: (i) costos de reestructuración como parte del Plan de Mejora Operativa, que se anunció en febrero de 2023 y se acumuló un cargo único por reestructuración de aproximadamente 140 millones de euros; (ii) costos de transacciones de fusiones y adquisiciones están principalmente relacionados con la transacción en China anunciada en junio de 2023; (iii) una reconciliación comercial única de la División de Diagnóstico.

Cash Flow | 9M 2023

Miles de euros	9M 2023										9M 2022	% vs PY	
	Grifols excl. Biotest						Biotest	Grifols incl. Biotest			Grifols incl. Biotest	Grifols incl. Biotest	
	Reportado	Costes de reestructuración	Costes de transacción	Diagnostic commercial true-up	Total one-offs	Reportado excl. One-offs		Reportado	Total one-offs	Reportado excl. One-offs	Reportado	Reportado	Reportado excl. One-offs
Resultado del grupo reportado	48.117	103.960	21.302	(9.432)	115.830	163.947	(44.795)	3.322	115.830	119.152	188.209	-98%	-37%
Depreciación y amortización	283.887	(558)	-	-	(558)	283.329	49.501	333.388	(558)	332.830	291.069	15%	14%
Provisiones netas	97.326	(17.929)	-	-	(17.929)	79.397	(2.216)	95.110	(17.929)	77.181	(1.076)	-8939%	-7273%
Otros ajustes resultado y otras var. Capital Circulante	50.184	35.634	7.101	(9.398)	33.337	83.521	(19.803)	30.381	33.337	63.718	(42.225)	-172%	-251%
Variación del Capital circulante operativo	(328.006)	(18.610)	(7.812)	-	(26.422)	(354.428)	(82.298)	(410.304)	(26.422)	(436.726)	(514.324)	-20%	-15%
<i>Variación de existencias</i>	<i>(245.507)</i>	-	-	-	-	<i>(245.507)</i>	<i>(93.160)</i>	<i>(338.667)</i>	-	<i>(338.667)</i>	<i>(474.970)</i>	<i>-29%</i>	<i>-29%</i>
<i>Variación deudores comerciales</i>	<i>(45.312)</i>	-	-	-	-	<i>(45.312)</i>	<i>(3.246)</i>	<i>(48.558)</i>	-	<i>(48.558)</i>	<i>(26.120)</i>	<i>86%</i>	<i>86%</i>
<i>Variación proveedores comerciales</i>	<i>(37.187)</i>	<i>(18.610)</i>	<i>(7.812)</i>	-	<i>(26.422)</i>	<i>(63.609)</i>	<i>14.108</i>	<i>(23.079)</i>	<i>(26.422)</i>	<i>(49.501)</i>	<i>(13.234)</i>	<i>74%</i>	<i>274%</i>
Flujo Neto efectivo de actividades de explotación	151.508	102.497	20.591	(18.830)	104.258	255.766	(99.611)	51.897	104.258	156.155	(78.347)	-166%	-299%
Combinaciones de negocio e inversiones en empr. del grupo	(48.705)	-	-	-	-	(48.705)	-	(48.705)	-	(48.705)	(1.533.264)	-97%	-97%
CAPEX	(110.009)	-	-	-	-	(110.009)	(20.660)	(130.669)	-	(130.669)	(203.999)	-36%	-36%
I+D/Otros activos intangibles	(47.951)	-	-	-	-	(47.951)	(13.691)	(61.642)	-	(61.642)	(27.697)	123%	123%
Otros flujos de caja	(27.507)	-	-	-	-	(27.507)	12.767	(14.740)	-	(14.740)	(69.853)	-79%	-79%
Flujos Neto de efectivo de actividades de inversión	(234.172)	-	-	-	-	(234.172)	(21.584)	(255.756)	-	(255.756)	(1.834.813)	-86%	-86%
Free Cash Flow	(82.664)	102.497	20.591	(18.830)	104.258	21.594	(121.195)	(203.859)	104.258	(99.601)	(1.913.160)	-89%	-95%
Cobros/Pagos por instrumentos de deuda	130.545	-	-	-	-	130.545	5.655	136.200	-	136.200	-	-	-
Garantías de capital	1.401	-	-	-	-	1.401	-	1.401	-	1.401	(398.842)	-100%	-100%
Dividendos (Pagados) / Cobrados	2.258	-	-	-	-	2.258	(290)	1.968	-	1.968	13.007	-85%	-85%
Otros flujos de efectivo de actividades de financiación	(70.507)	-	-	-	-	(70.507)	70.507	-	-	-	-	-	-
Flujos de efectivo de actividades de financiación	63.697	-	-	-	-	63.697	75.872	139.569	-	139.569	(375.710)	-137%	-137%
Total Flujos de Caja	(18.967)	102.497	20.591	(18.830)	104.258	85.291	(45.323)	(64.290)	104.258	39.968	(2.288.870)	-97%	-102%
Saldo inicial de Caja	431.337	-	-	-	-	431.337	116.642	547.979	-	547.979	2.675.611	-80%	-80%
Efecto del tipo de cambio en Caja	504	-	-	-	-	504	33	537	-	537	92.840	-99%	-99%
Saldo final Caja	412.874	102.497	20.591	(18.830)	104.258	517.132	71.352	484.226	104.258	588.484	479.581	1%	23%

Note: Hemos realizado ajustes para reflejar el rendimiento subyacente de las operaciones de Grifols y con fines de comparación. Estos ajustes se deben a un evento único y no se espera que se repitan periódicamente. En 2023, esto incluye: (i) costos de reestructuración como parte del Plan de Mejora Operativa, que se anunció en febrero de 2023 y se acumuló un cargo único por reestructuración de aproximadamente 140 millones de euros; (ii) costos de transacciones de fusiones y adquisiciones están principalmente relacionados con la transacción en China anunciada en junio de 2023; (iii) una reconciliación comercial única de la División de Diagnóstico.

Balance | 3T 2023

Miles de euros

Activo	Septiembre 2023	Diciembre 2022
Activos no corrientes	17.049.130	16.880.390
Fondo de comercio y otros activos intangibles	10.876.233	10.858.608
Inmovilizado material	3.278.650	3.270.937
Inersiones Contab. por el método de participación	1.947.015	1.955.177
Activos financieros no corrientes	650.280	620.745
Otros activos no corrientes	296.952	174.923
Activos corrientes	5.015.368	4.653.587
Activos no corrientes mantenidos para la venta	-	4.969
Existencias	3.486.683	3.201.357
Activos contractuales corrientes	41.302	35.154
Deudores comerciales y otra cuentas a cobrar	866.728	738.651
Otros activos financieros corrientes	59.410	43.663
Otros activos corrientes	77.019	81.814
Efectivo y otros medios líquidos equivalentes	484.226	547.979
Total Activo	22.064.498	21.533.977

Miles de euros

Pasivo	Septiembre 2023	December 2022
Patrimonio Neto	8.568.690	8.457.544
Capital suscrito	119.604	119.604
primas de emisión	910.728	910.728
Reservas	4.528.856	4.326.436
Acciones propias	(158.692)	(162.220)
Resultados del ejercicio	3.322	208.279
Otro resultado global	723.260	727.111
Participaciones no dominantes	2.441.612	2.327.606
Pasivos no corrientes	11.470.749	11.120.586
Pasivos financieros no corrientes	10.299.444	9.960.562
Otros pasivos no corrientes	1.171.305	1.160.024
Pasivos corrientes	2.025.059	1.955.847
Pasivos financieros corrientes	757.246	795.686
Otros pasivos corrientes	1.267.813	1.160.161
Total Patrimonio Neto y Pasivo	22.064.498	21.533.977

Anexos

Margen Bruto a Margen Bruto Ajustado Excl. Biotest Gastos Generales y Administrativos (GG&A) como % de Ingresos a GG&A Ajustados como % de Ingresos excl. Biotest

Margen bruto

<i>En millones de euros excepto ratio. Grifols Excl. Biotest</i>	3T23	2T23	1T23	4T22	3T22
Ingresos Netos	1.487.992	1.523.577	1.425.420	1.557.559	1.433.365
Coste de ventas	(879.989)	(936.596)	(914.560)	(1.001.244)	(902.441)
Margen Bruto reportado	608.003	586.981	510.859	556.315	530.923
Costes de reestructuración	1.690	1.597	6.572	-	-
Margen Bruto ajustado	609.693	588.579	517.431	556.315	530.923
% Ingresos Netos	41,0%	38,6%	36,3%	35,7%	37,0%

GG&A

<i>En millones de euros excepto ratio. Grifols Excl. Biotest</i>	3T23	2T23	1T23	4T22	3T22
Ingresos Netos	1.487.992	1.523.577	1.444.250	1.557.559	1.433.365
VG&A Reportados	(279.838)	(276.281)	(389.948)	(307.498)	(274.580)
Costes de reestructuración	(2.458)	(2.869)	114.032	-	-
Costes de transacción	13.804	10.083	905	-	-
GG&A Ajustado	(268.492)	(269.067)	(275.011)	(307.498)	(274.580)
% Ingresos Netos	18,0%	17,7%	19,0%	19,7%	19,2%

Nota: Hemos realizado ajustes para reflejar el rendimiento subyacente del Margen Bruto y Gastos Generales y Administrativos de Grifols con fines de comparabilidad. Estos ajustes se hacen debido a eventos específicos y no se espera que se repitan periódicamente. Incluyen: (i) costos de reestructuración como parte del Plan de Mejora Operativa, que se anunció en febrero de 2023 y se acumuló un cargo único por reestructuración de aproximadamente 140 millones de euros; (ii) costos de transacciones de fusiones y adquisiciones están principalmente relacionados con la transacción en China anunciada en junio de 2023.

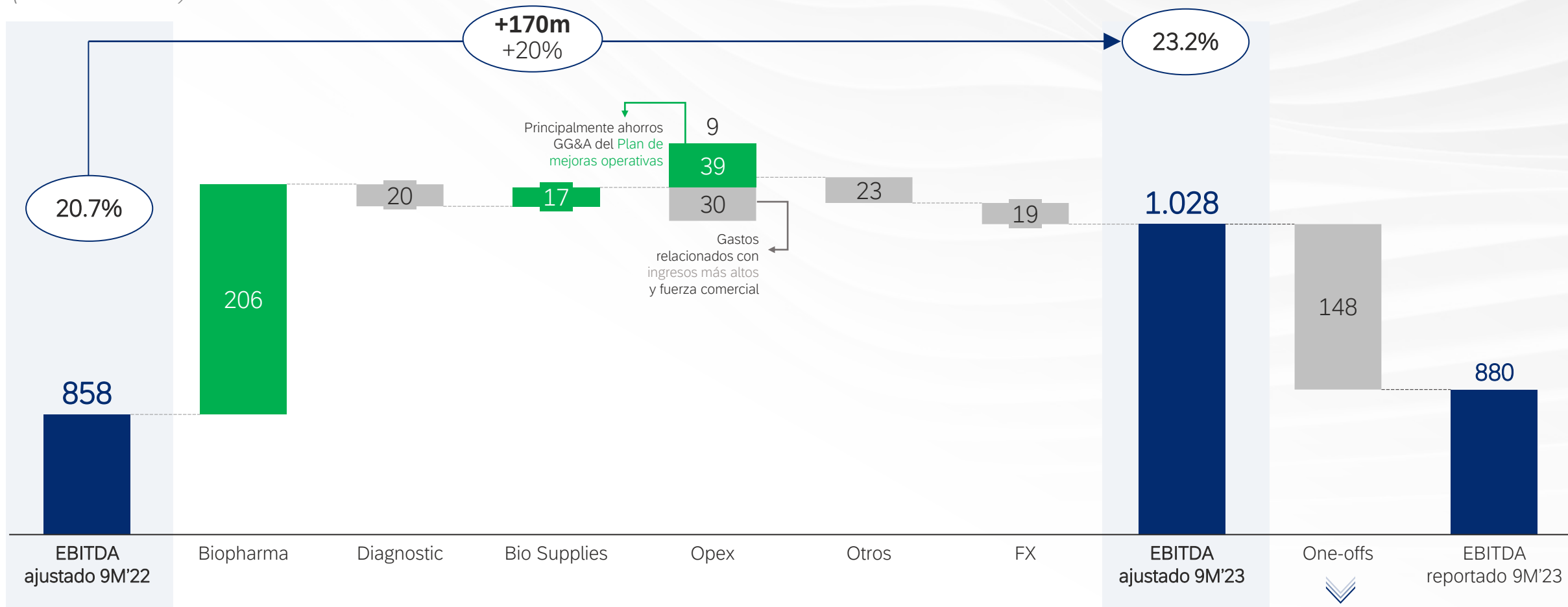
EBIT a EBITDA Ajustado últimos 12M excl. Biotest

Miles de euros	3T 2023	2T 2023	1T 2022	4T 2022	3T 2023 LTM	3T 2022
RESULTADO DE LA EXPLOTACION (EBIT)	263.468	251.243	75.348	173.747	763.806	211.271
<i>Depreciación y amortización</i>	(96.336)	(94.936)	(98.296)	(102.226)	(391.794)	(98.047)
EBITDA Reportado	359.804	346.180	173.644	275.973	1.155.601	309.318
<i>% Ingresos netos</i>	24,2%	22,7%	12,0%	17,7%	19,6%	21,6%
Costes de reestructuración	-	-	139.427	26.231	165.658	5.655
Costes de transacción	13.762	9.735	4.515	696	28.708	505
Diagnostic commercial true-up	-	-	(18.830)	-	(18.830)	-
Ganancias por desinversión	-	-	-	-	-	(14.678)
Impairments	-	-	-	2.700	2.700	-
Otras partidas no recurrentes	-	-	-	10.487	10.487	-
Total ajustes	13.762	9.735	125.112	40.114	188.723	(8.518)
EBITDA Ajustado	373.566	355.915	298.756	316.087	1.344.324	300.800
<i>% Ingresos netos</i>	25,1%	23,4%	21,0%	20,3%	22,9%	21,0%

Nota: El EBITDA reportado mide los resultados operativos más la depreciación y amortización del período. El EBITDA ajustado es una medida más completa de la rentabilidad operativa de Grifols, ya que excluye los costos de reestructuración y transacciones que no se repiten, las ganancias por desinversión y las pérdidas por deterioro. Hemos realizado ajustes para reflejar el rendimiento subyacente de Grifols y con fines de comparabilidad. Estos ajustes se deben a eventos específicos y no se espera que se repitan periódicamente. Incluyen (i) costos de reestructuración como parte del Plan de Mejora Operativa, que se anunció en febrero de 2023 y se acumuló un cargo único por reestructuración de aproximadamente 140 millones de euros; (ii) costos de transacciones de fusiones y adquisiciones están principalmente relacionados con la transacción en China anunciada en junio de 2023; (iii) una reconciliación comercial única de la División de Diagnóstico; (iv) deterioro de ciertos activos; (v) otros ítems no recurrentes.

EBITDA Bridge excl. Biotest | 3T YTD'22 – 3T YTD'23

(Millones de Euros)



Nota: Las variaciones de Biopharma, Diagnóstico y Bio Supplies se refieren únicamente al margen bruto

Incluye 140 millones de euros de gastos de reestructuración, (19) millones de euros de un ajuste comercial de ingresos en Diagnostic y 27 millones de euros en costes de transacción

EBIT a EBITDA Ajustado últimos 12M incl. Biotest

Miles de euros	3T 2023	2T 2023	1T 2022	4T 2022	3T 2023 LTM	3T 2022
RESULTADO DE LA EXPLOTACION (EBIT)	250.588	243.396	50.629	176.947	721.560	201.387
Depreciación y amortización	(108.976)	(107.581)	(122.511)	(117.406)	(456.474)	(106.973)
EBITDA Reportado	359.564	350.977	173.140	294.353	1.178.034	308.360
% Ingresos netos	22,5%	21,1%	11,1%	17,2%	18,0%	20,0%
Costes de reestructuración	-	-	139.427	26.231	165.658	5.655
Costes de transacción	13.762	9.735	4.515	696	28.708	505
Diagnostic commercial true-up	-	-	(18.830)	-	(18.830)	-
Ganancias por desinversión	-	-	-	-	-	(14.678)
Impairments	-	-	-	2.700	2.700	-
Proyecto Biotest Next Level	-	-	-	13.482	13.482	22.341
Otras partidas no recurrentes	-	-	-	10.487	10.487	-
Total ajustes	-	-	-	-	-	-
EBITDA Ajustado	373.326	360.712	298.252	347.949	1.380.239	322.183
% Ingresos netos	23,4%	21,7%	19,3%	20,3%	21,2%	20,9%

Nota: El EBITDA reportado mide los resultados operativos más la depreciación y amortización del período. El EBITDA ajustado es una medida más completa de la rentabilidad operativa de Grifols, ya que excluye los costos de reestructuración y transacciones que no se repiten, las ganancias por desinversión, las pérdidas por deterioro y otros elementos no recurrentes. Hemos realizado ajustes para reflejar el rendimiento subyacente de Grifols y con fines de comparabilidad. Estos ajustes se deben a eventos específicos y no se espera que se repitan periódicamente. Incluyen (i) costos de reestructuración como parte del Plan de Mejora Operativa, que se anunció en febrero de 2023 y se acumuló un cargo único por reestructuración de aproximadamente 140 millones de euros; (ii) los costos de transacciones de fusiones y adquisiciones están principalmente relacionados con la transacción en China anunciada en junio de 2023; (iii) una reconciliación comercial única de la División de Diagnóstico; (iv) deterioro de ciertos activos; (v) Biotest Next Level (BNL) es un proyecto único destinado a aumentar la capacidad de producción en Dreieich, Alemania, y desarrollar tres proyectos clave de I+D (IgG Next Gen, Trimodulin, Fibrinógeno); (vi) otros elementos no recurrentes

Ratio de apalancamiento y EBITDA ajustado últimos 12 meses (LTM) según Credit Facilities

<i>En millones de euros, excepto el ratio. Incluyendo Biotest</i>	T3'23	T2'23	T1'23	T4'22	T3'22	T2'22
Obligaciones financieras a largo plazo	10.299	10.203	9.999	9.961	10.397	10.104
Obligaciones por arrendamientos no recurrentes (IFRS16)	(928)	(890)	(884)	(915)	(1.058)	(1.006)
Obligaciones financieras a corto plazo	757	733	761	796	586	484
Obligaciones por arrendamientos recurrentes (IFRS16)	(104)	(101)	(99)	(102)	(65)	(62)
Obligaciones por arrendamientos recurrentes (IFRS16)	(484)	(523)	(426)	(548)	(480)	(525)
Deuda financiera neta según el acuerdo de crédito	9.540	9.422	9.351	9.191	9.381	8.995
<i>En millones de euros</i>	LTM Q3'23	LTM Q2'23	LTM Q1'23	FY 2022	LTM Q3'22	LTM Q2'22
Resultado Operativo (EBIT)	722	672	694	806	668	559
<i>Depreciaciones y Amortizaciones</i>	(456)	(454)	(447)	(415)	(399)	(386)
EBITDA Reportado	1.178	1.126	1.141	1.221	1.067	945
IFRS 16	(103)	(101)	(102)	(100)	(91)	(85)
Costes de reestructuración	165	171	174	36	46	40
Costes de transacción	31	19	28	26	25	29
Ahorros de costos, mejoras operativas y sinergias en una tasa de ejecución	121	121	92	100	34	68
Otros eventos no recurrentes	24	24	4	4	6	6
Ajustes totales	238	234	194	66	20	58
EBITDA ajustado en los últimos doce meses (LTM) de acuerdo al acuerdo de crédito	1.416	1.360	1.335	1.287	1.087	1.003
Ratio de apalancamiento según el acuerdo de crédito	6,7x	6,9x	7,0x	7,1x	8,6x	9,0x

Nota. La Deuda Financiera Neta según el contrato de crédito es la definición establecida en el Acuerdo de Crédito de Grifols y es la cantidad por la cual las obligaciones financieras totales de Grifols superan a los efectivos y equivalentes de efectivo, excluyendo el impacto de la norma IFRS 16, que especifica cómo un informante de IFRS reconocerá, medirá, presentará y divulgará los arrendamientos. A partir de septiembre de 2023, el impacto de IFRS 16 en la deuda total es de 1.032,6 millones de euros. Según los Acuerdos de Crédito, incluye algunos ajustes debido a eventos específicos y no se espera que se repita periódicamente. Incluye (i) el impacto de IFRS 16; (ii) costos de reestructuración como parte del Plan de Mejora Operativa, que se anunció en febrero de 2023 y se acumuló un cargo único por reestructuración de aproximadamente 140 millones de euros; (iii) las mejoras operativas y sinergias de ahorro de costos representan el efecto ajustado de llevar el efecto anualizado de los ahorros de costos del plan de reestructuración operativa que tendremos el próximo año a las finanzas del año actual; (iii) costos de transacciones de fusiones y adquisiciones están principalmente relacionados con la transacción en China anunciada en junio de 2023; (vi) otros elementos no recurrentes.

Reconciliación Ingresos netos en moneda constante excl. Biotest | 3T 2023

<i>Miles de euros</i>	3T 2023	3T 2022	% Var
Ingresos netos reportados	1.487.992	1.433.365	3,8%
Variación por impacto de tipo de cambio	82.394		
Ingresos netos a tipo de cambio constante	1.570.386	1.433.365	9,6%

<i>Miles de euros</i>	3T 2023	3T 2022	% Var
Ingresos netos reportados Biopharma	1.258.174	1.157.415	8,7%
Variación por impacto de tipo de cambio	71.268		
Ingresos netos Biopharma a tipo de cambio de constante	1.329.442	1.157.415	14,9%

<i>Miles de euros</i>	3T 2023	3T 2022	% Var
Ingresos netos reportados EE. UU. + Canadá	969.662	993.706	(2,4%)
Variación por impacto de tipo de cambio	62.461		
Ingresos netos EE. UU. + Canadá a tipo de cambio de constante	1.032.123	993.706	3,9%

<i>Miles de euros</i>	3T 2023	3T 2022	% Var
Ingresos netos reportados UE	232.215	210.998	10,1%
Variación por impacto de tipo de cambio	693		
Ingresos netos UE a tipo de cambio de constante	232.908	210.998	10,4%

<i>Miles de euros</i>	3T 2023	3T 2022	% Var
Ingresos netos reportados ROW	286.115	228.661	25,1%
Variación por impacto de tipo de cambio	19.240		
Ingresos netos ROW a tipo de cambio de constante	305.355	228.661	33,5%

Reconciliación Ingresos netos en moneda constante excl. Biotest | 9M 2023

<i>Miles de euros</i>	9M 2023	9M 2022	% Var
Ingresos netos reportados	4.455.819	4.145.169	7,5%
Variación por impacto de tipo de cambio	35.898		
Ingresos netos a tipo de cambio constante	4.491.717	4.145.169	8,4%

<i>Miles de euros</i>	9M 2023	9M 2022	% Var
Ingresos netos reportados Biopharma	3.699.270	3.372.017	9,7%
Variación por impacto de tipo de cambio	29.707		
Ingresos netos Biopharma a tipo de cambio de constante	3.728.977	3.372.017	10,6%

<i>Miles de euros</i>	9M 2023	9M 2022	% Var
Ingresos netos reportados EE. UU. + Canadá	2.891.622	2.809.524	2,9%
Variación por impacto de tipo de cambio	17.469		
Ingresos netos EE. UU. + Canadá a tipo de cambio de constante	2.909.091	2.809.524	3,5%

<i>Miles de euros</i>	9M 2023	9M 2022	% Var
Ingresos netos reportados UE	721.338	634.287	13,7%
Variación por impacto de tipo de cambio	(9)		
Ingresos netos UE a tipo de cambio de constante	721.329	634.287	13,7%

<i>Miles de euros</i>	9M 2023	9M 2022	% Var
Ingresos netos reportados ROW	842.859	701.358	20,2%
Variación por impacto de tipo de cambio	18.438		
Ingresos netos ROW a tipo de cambio de constante	861.297	701.358	22,8%

Reconciliación Ingresos netos en moneda constante inclu. Biotest | 3T 2023

<i>Miles de euros</i>	3T 2023	3T 2022	% Var
Ingresos netos reportados	1.597.482	1.541.131	3,7%
Variación por impacto de tipo de cambio	82.207		
Ingresos netos a tipo de cambio constante	1.679.689	1.541.131	9,0%

<i>Miles de euros</i>	3T 2023	3T 2022	% Var
Ingresos netos reportados Biopharma	1.367.664	1.265.181	8,1%
Variación por impacto de tipo de cambio	71.081		
Ingresos netos Biopharma a tipo de cambio de constante	1.438.745	1.265.181	13,7%

<i>Miles de euros</i>	3T 2023	3T 2022	% Var
Ingresos netos reportados Diagnostic	156.282	169.620	(7,9%)
Variación por impacto de tipo de cambio	8.061		
Ingresos netos Diagnostic a tipo de cambio de constante	164.343	169.620	(3,1%)

<i>Miles de euros</i>	3T 2023	3T 2022	% Var
Ingresos netos reportados Bio Supplies	36.057	44.214	(18,4%)
Variación por impacto de tipo de cambio	1.939		
Ingresos netos Bio Supplies a tipo de cambio de constante	37.996	44.214	(14,1%)

<i>Miles de euros</i>	3T 2023	3T 2022	% Var
Ingresos netos reportados Otros e intersegmentos	37.479	62.116	(39,7%)
Variación por impacto de tipo de cambio	1.126		
Ingresos netos Otros e Intersegmentos a tipo de cambio de constante	38.605	62.116	(37,9%)

<i>Ingresos netos reportados</i>	3T 2023	3T 2022	% Var
Ingresos netos reportados EE. UU. + Canadá	970.208	994.660	(2,5%)
Variación por impacto de tipo de cambio	62.461		
Ingresos netos EE. UU. + Canadá a tipo de cambio de constante	1.032.669	994.660	3,8%

<i>Ingresos netos reportados</i>	3T 2023	3T 2022	% Var
Ingresos netos reportados UE	289.424	268.050	8,0%
Variación por impacto de tipo de cambio	489		
Ingresos netos UE a tipo de cambio de constante	289.913	268.050	8,2%

<i>Miles de euros</i>	3T 2023	3T 2022	% Var
Ingresos netos reportados ROW	337.850	278.421	21,3%
Variación por impacto de tipo de cambio	19.257		
Ingresos netos ROW a tipo de cambio de constante	357.107	278.421	28,3%

Reconciliación Ingresos netos en moneda constante inclu. Biotest | 9M 2023

<i>Miles de euros</i>	9M 2023	9M 2022	% Var
Ingresos netos reportados	4.822.427	4.351.222	10,8%
Variación por impacto de tipo de cambio	36.632		
Ingresos netos a tipo de cambio constante	4.859.059	4.351.222	11,7%

<i>Miles de euros</i>	9M 2023	9M 2022	% Var
Ingresos netos reportados Biopharma	4.065.878	3.578.070	13,6%
Variación por impacto de tipo de cambio	30.440		
Ingresos netos Biopharma a tipo de cambio de constante	4.096.318	3.578.070	14,5%

<i>Miles de euros</i>	9M 2023	9M 2022	% Var
Ingresos netos reportados Diagnostic	497.771	499.056	(0,3%)
Variación por impacto de tipo de cambio	5.786		
Ingresos netos Diagnostic a tipo de cambio de constante	503.557	499.056	0,9%

<i>Miles de euros</i>	9M 2023	9M 2022	% Var
Ingresos netos reportados Bio Supplies	118.672	96.767	22,6%
Variación por impacto de tipo de cambio	186		
Ingresos netos Bio Supplies a tipo de cambio de constante	118.858	96.767	22,8%

<i>Miles de euros</i>	9M 2023	9M 2022	% Var
Ingresos netos reportados	140.106	177.329	(21,0%)
Variación por impacto de tipo de cambio	220		
Ingresos netos a tipo de cambio constante	140.326	177.329	(20,9%)

<i>Miles de euros</i>	9M 2023	9M 2022	% Var
Ingresos netos reportados Biopharma	2.893.072	2.811.643	2,9%
Variación por impacto de tipo de cambio	17.469		
Ingresos netos Biopharma a tipo de cambio de constante	2.910.541	2.811.643	3,5%

<i>Miles de euros</i>	9M 2023	9M 2022	% Var
Ingresos netos reportados Diagnostic	916.955	741.673	23,6%
Variación por impacto de tipo de cambio	27		
Ingresos netos Diagnostic a tipo de cambio de constante	916.982	741.673	23,6%

<i>Miles de euros</i>	9M 2023	9M 2022	% Var
Ingresos netos reportados Bio Supplies	1.012.400	797.906	26,9%
Variación por impacto de tipo de cambio	19.136		
Ingresos netos Bio Supplies a tipo de cambio de constante	1.031.536	797.906	29,3%

Definiciones

- **EL EBITDA Ajustado** se define como el EBITDA, excluyendo elementos excepcionales y eventos únicos que no se esperan que se repitan periódicamente, y sin incluir costos de reestructuración y transacciones. Proporciona una medida útil para comparaciones de periodo a periodo del negocio, ya que no es indicativo del rendimiento operativo continuo de Grifols.
- **EL EBITDA Ajustado de los últimos doce meses** según el Acuerdo de Crédito se define como el ingreso neto de manera consolidada para el Grupo, más (i) todos los resultados financieros, (ii) cualquier pérdida en obligaciones de cobertura en curso ordinarias, (iii) cualquier pérdida por traducción de moneda extranjera, transacción o cambio, (iv) cualquier pérdida de una inversión contabilizada por el método de la participación, (v) gastos fiscales, (vi) depreciación, (vii) amortización, cancelaciones, deterioros y otros cargos, pérdidas y gastos no monetarios, (viii) deterioro de intangibles, (ix) pérdidas no recurrentes, (x) costos de transacciones, (xi) cargos y gastos extraordinarios, inusuales o no recurrentes, incluyendo gastos de transición, reestructuración y gastos de "desvinculación", (xii) cualquier costo y gasto relacionado con la emisión potencial o real de Intereses de Capital del Emisor y (xiii) la cantidad de ahorros de costos, ajustes, reducciones de gastos operativos, mejoras operativas y sinergias, en cada caso sobre una base de "tasa de ejecución" y en relación con adquisiciones, inversiones, reestructuraciones, proyectos de optimización empresarial y otros cambios e iniciativas operativas; menos (i) ingresos por intereses, (ii) ganancias no recurrentes, (iii) cualquier ingreso o ganancia en obligaciones de cobertura en curso ordinarias, (iv) ganancias por traducción de moneda extranjera, transacción o cambio, y (v) cualquier ingreso de una inversión contabilizada por el método de la participación, en cada caso, durante los últimos 12 meses.
- **EL EBITDA Ajustado** de los últimos 12 meses se define como el EBITDA Ajustado relacionado con los últimos 12 meses.
- **El Margen Bruto Ajustado** se define como el margen bruto, excluyendo el efecto de gastos no monetarios y elementos no recurrentes que no son indicativos de nuestro rendimiento operativo continuo, incluyendo costos de reestructuración y transacciones.
- **Los Gastos Generales y Administrativos Ajustados (GG&A)** comprenden todos los costos directos e indirectos de ventas, costos operativos generales y gastos administrativos no relacionados con la producción, excluyendo el efecto de gastos no monetarios y elementos no recurrentes que no son indicativos de nuestro rendimiento operativo continuo, incluyendo costos de reestructuración y transacciones

Definiciones

- **Moneda constante (cc)** excluye las fluctuaciones de las tasas de cambio durante el período.
- **EBIT (Beneficio antes de Intereses e Impuestos)** mide la rentabilidad y refleja las ganancias antes de contabilizar los gastos de interés e impuestos. EBIT se calcula restando los gastos operativos y los gastos de operación de los ingresos totales de una empresa.
- **EBITDA (Beneficio antes de Intereses, Impuestos, Depreciación y Amortización)** se define como el resultado operativo (EBIT), excluyendo la depreciación de propiedades, planta y equipo, la depreciación de activos de derecho de uso, la amortización de activos intangibles y las pérdidas por deterioro de propiedades, activos de derecho de uso y activos intangibles. Se utiliza para evaluar los resultados de la empresa a lo largo del tiempo, permitiendo compararlo con otras empresas del sector.
- **EBITDA LTM** se define como EBITDA relacionado con los últimos 12 meses.
- **El deterioro (impairments)** se define como una reducción permanente en el valor de un activo de la empresa. Puede ser un activo fijo o un activo intangible.
- **Los últimos doce meses (LTM, por sus siglas en inglés)** se refieren a los datos o resultados financieros acumulados durante los últimos 12 meses a partir de la fecha de referencia.
- **La deuda financiera neta según el Acuerdo de Crédito** es la definición establecida en el Acuerdo de Crédito de Grifols y se define como la cantidad por la cual las obligaciones financieras totales de Grifols superan a sus activos financieros totales, incluyendo efectivo y equivalentes al efectivo. Excluye el impacto de IFRS 16, que especifica cómo un informante de IFRS reconocerá, medirá, presentará y divulgará los arrendamientos

Relación con inversores y sostenibilidad

+34 93 571 02 21

✉ investors@grifols.com

✉ sustainability@grifols.com

✉ inversores@grifols.com

✉ sostenibilidad@grifols.com

